



# Ganzheitliche Vertriebskommunikation

---

**AB APRIL 2024**

UNSERE NEUE ONLINE SEMINARREIHE.  
MODERNE LERNFORMATE MIT BEWÄHRTEN INHALTEN.

- ✓ 4 ONLINE SEMINARE (JE CA. 90 MINUTEN)
- ✓ BLENDED-LEARNING ANHAND DES ENTHALTENEN VERKAUFSHANDBUCHES
- ✓ INDIVIDUELLE HAUSAUFGABEN ZUR VERTIEFUNG
- ✓ WEITERBILDUNG NEBEN DEM LAUFENDEN GESCHÄFT
- ✓ SONDERRABATT FÜR ZHH-MITGLIEDER

---

**ZHH-Bildungswerk gemeinnützige GmbH**  
**[www.zhh-bildungswerk.de](http://www.zhh-bildungswerk.de)**  
**Weitere Informationen auf den Folgeseiten.**

---

# Ganzheitliche Vertriebskommunikation

DIE NEUE ONLINE SEMINARREIHE FÜR ANGEHENDE "VERKAUFSPROFIS".

## **Ihre Firma, Ihre Produkte und Dienstleistungen.**

Unsere Trainings passen zu Ihnen. Wir stimmen uns auf Sie ein.

Disziplinübergreifend erarbeiten wir mit Ihnen Nutzenargumente und setzen diese in funktionierende Kommunikation um. Immer mit dem Ziel, Ihrer Firma einen höheren messbaren Beitrag zu erwirtschaften. Denn am Ende zählt für Sie das Ergebnis, stimmt's?

***„Vertriebskommunikation mit dem Ziel,  
Deckungsbeitrag und Kundenbindung zu erhöhen.“***

Unser Dozent und Diplom-Kaufmann nutzt seine langjährige Erfahrung im Vertrieb, Einkauf, strategischen Management und der Geschäftsführung, um mit Ihnen spielerisch nachhaltige Verkaufsförderungsmaßnahmen für Ihr Unternehmen zu erarbeiten. Dabei steht die wertschätzende und werteorientierte Kommunikation im Mittelpunkt - spielerisch gelernt in Verbindung mit dem Gamification Tool „Ludoki“.

Nutzen Sie jetzt die Gelegenheit, Ihre Vertriebskompetenzen nachhaltig zu verbessern.

***Seminargebühr (brutto, pro Teilnehmer)  
inkl. Online - Seminaren, Hausaufgaben, Verkaufsbuch,  
Kommunikationsprozessen in Kartenform:***

**799,00 €**

***Seminargebühr wie oben aufgeführt für ZHH – Mitglieder:***

**699,00 €**

# Inhalte

---

## Online-Seminar 1

- **Mich und den Kunden genau kennenlernen**
- **Beziehungen zum Kunde aufbauen und pflegen**

## Online-Seminar 2

- **Bedarfsanalyse**
- **Todsünden im Verkaufsgespräch**
- **Fragetechnik**
- **Präsentationstechnik und Zusatzverkäufe**

## Online-Seminar 3

- **Einwand Behandlung und Reklamationsmanagement**

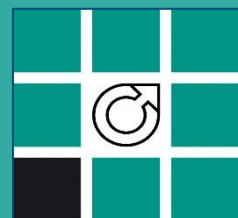
## Online-Seminar 4

- **Erfolgreicher Umgang mit „zu teuer“**
- **Nutzen und Vorteile unseres Produktes / Dienstleistung**
- **Der letzte Eindruck**

---

[www.zhh-bildungswerk.de](http://www.zhh-bildungswerk.de)

ZHH-Bildungswerk gemeinnützige GmbH





# Termine

---

## Frühjahrs Modul

- **Mittwoch 8:30 – 11:00 Uhr**  
**10. April 2024**
- **Freitag 13:30 – 16:00 Uhr**  
**12. April 2024**
- **Dienstag 8:30 – 11:00 Uhr**  
**23. April 2024**
- **Freitag 13:30 – 16:00 Uhr**  
**26. April 2024**

## Herbst Modul

- **Dienstag 8:30 – 11:00 Uhr**  
**5. November 2024**
- **Freitag 13:30 – 16:00 Uhr**  
**8. November 2024**
- **Dienstag 8:30 – 11:00 Uhr**  
**19. November 2024**
- **Freitag 13:30 – 16:00 Uhr**  
**22. November 2024**

---

**Maximale Teilnehmerzahl: 12, Mindestanzahl: 5**  
**Anmeldung bis zu 30 Tagen vor 1. Termin möglich.**

[Infos und Anmeldung](#)

[www.zhh-bildungswerk.de](http://www.zhh-bildungswerk.de)

**ZHH-Bildungswerk gemeinnützige GmbH**

