

ZHH - *Bildungswerk*

Bildungsangebote 2023

Version 2 mit Änderungen bis zum 12.04.2023



**Wir bilden weiter.
40 Jahre ZHH-Bildungswerk.**

Seminare und Lehrgänge für den Hartwarenhandel



ABUS

Security Tech Germany



ABUS AKADEMIE

VORSPRUNG DURCH WISSEN

Praxisnahes Training für Fachleute der Sicherheitstechnik: Die ABUS Akademie bietet Ihnen eine Vielzahl an Seminarthemen. Das aufeinander abgestimmte Schulungskonzept wappnet Sie perfekt für die Zukunft, zum Beispiel mit:

MONTAGESCHULUNG INDIVIDUAL

Sicherheitslösungen fachgerecht montieren

ABUS KG ZYLINDERSCHULUNGEN

Türzylinder effizient bestiften, umbauen und gleichschließende Serien erstellen.

ONLINE-SEMINARE

Am Puls der Zeit: Mit unsern kostenlosen Online-Seminaren bieten wir eine weitere Möglichkeit in der Wissensvermittlung. Sie orientieren sich an den für Sie aktuell relevanten Themen und ergänzen somit perfekt unsere Präsenzs Schulungen.

MELDEN SIE SICH GLEICH AN!

Alle Infos und Anmeldung unter www.abus-akademie.de





I. Fachseminare und Lehrgänge in den Sortimentsbereichen

Seite

Allgemeines

40 Jahre ZHH-Bildungswerk 4

Außendienst *Aktualisierung vom 12.04.2023*

Fachberater im Außendienst (m/w/d) 5

Baubeschlag

Technischer Fachkaufmann für Beschlagtechnik (m/w/d) 6

Technischer Berater für Tür- und Sicherheitstechnik (m/w/d) 7

Technischer Berater für Fenstertechnik (m/w/d) 7

Bauelemente

Technischer Fachkaufmann für Bauelemente (m/w/d) 8

Sanitär/Heizung/Klima

Technischer Fachkaufmann für Sanitär/Heizung/Klima (m/w/d) 9

Schweißen

Fachberater für Schweißtechnik (m/w/d) 10

Sicherheit

Fachberater für Sicherungstechnik (m/w/d)

inkl. Zusatzzertifikat: Geprüfte Fachkraft für Rauchwarnmelder 12

Verbindungselemente / Befestigungen

Technischer Fachkaufmann für Verbindungs- und Befestigungstechnik (m/w/d) 14

Werkzeuge/Maschinen

Technischer Fachkaufmann für Werkzeuge und Maschinen (m/w/d) 16

II. Finanzielle Förderung

Stipendien der E/D/E Stiftung 18

III. Fortbildung in der Akademie Bauen und Wohnen

Warenkunde-Lehrbriefe zur Berufsausbildung 19

IHK-Handelsfachwirt/in und geprüfte/r Fachkaufmann/-frau 22

Bachelor Betriebswirtschaft und Master of Business Administration 22

Kontakt:

Silvia Prange

Kursmanagerin
Tel.: 02 11 - 470 50 97
Fax: 02 11 - 470 50 99
silvia.prange@zhh-bw.de

Patrick Patzdorf

Geschäftsleitung
Tel.: 02 11 - 470 50 95
Fax: 02 11 - 470 50 99
patrick.patzdorf@zhh-bw.de

Online-Anmeldung



www.zhh-bildungswerk.de



Wir über uns

Als zentrale Anlaufstelle für Fortbildungen im mittelständischen Hartwarenfachhandel, der sich aus Facheinzelhandel und Produktionsverbindungshandel (PVH) zusammensetzt, ist das ZHH-Bildungswerk weithin bekannt.

Es ist nicht nur ein anerkannter Partner der beruflichen Aus- und Fortbildung, sondern auch ein Garant für erfolgreiche Weiterbildungsabschlüsse in der Branche. Die angebotenen Fortbildungen werden auf die spezifischen Bedürfnisse in den verschiedenen Fachbereichen und den aktuellen Veränderungen des Handels stets angepasst - auch mithilfe des großen Netzwerks an Kooperationspartnern. Im Rahmen von Vorträgen und Betriebsbesichtigungen werden Unterrichtsinhalte auf den neuesten Wissensstand gebracht und wichtige Impulse für ein erfolgreiches Bestehen im beruflichen Alltag gesetzt.

Ende 1983 durch den Zentralverband Hartwarenhandel e.V. (ZHH) gegründet, kann das ZHH-Bildungswerk im Jahr 2023 auf eine 40-jährige erfolgreiche Entwicklung zurückblicken. In diesen vier Jahrzehnten hat sich das ZHH-Bildungswerk zu einer modernen Bildungseinrichtung entwickelt, die neben berufsbegleitenden Präsenzlehrgängen mit Betriebsbesichtigungen auch E-Learning Kurse anbietet.

Das Bildungswerk bündelt alle Bildungsaktivitäten des ZHH und bietet mit seinen adäquaten Fortbildungen dem Fachkräftemangel die Stirn. Ein Jubiläum also in einer Zeit, in der Weiterbildung so wichtig wie nie ist!

Um das hohe Ausbildungsniveau und die anerkannte Stellung des Bildungswerkes zu erhalten, werden bei den Lehrgängen Präsenz-Veranstaltungen, Online-Veranstaltungen, praktische Übungen und Workshops je nach Bedarf kombiniert und mit der eigenen Bildungswerk-moodle-Plattform verknüpft. Letztere begleitet die Lernenden im Rahmen des „Blended-Learning“ Konzeptes während der Lehrgänge. So soll die Qualität der Ausbildungen weiter gesteigert und das Netzwerk zwischen dem mittelständischen Fachhandel als auch den unterrichtenden Unternehmen ausgebaut werden.

Kurzum – Wir bilden weiter!



Zertifizierte ROTHENBERGER Sachkurseseminare

Kälte- und Klimatechnik für Profis

Mit praxisnahen Sachkurseseminaren zum Experten für Kälte- und Klimatechnik werden: gemäß DUV EU 2015/2067 und ChemKlimaschutzV (Theorie und Praxis) für Arbeiten an Kälte- und Klimaanlage sowie Wärmepumpen mit fluorierten Treibhausgasen!

„Kleiner Kälteschein“ Sachkunde Kat. II
Grundlagenwissen in den Bereichen:

- Thermodynamik und mechanische Kälteerzeugung
- Kältemittel und deren Auswirkung auf die Umwelt
- Installation, Inbetriebnahme und Dichtheitsprüfung an kältetechnischen Kreisläufen
- Wartung, Instandhaltung und Rückgewinnung
- Umweltverträglicher Umgang mit Kältemitteln

„Großer Kälteschein“ Sachkunde Kat. I
Vertiefendes Grundlagenwissen aus Kat. II plus:

- Kältetechnische Regler und Komponenten
- Druckprüfung
- Funktionsprüfung
- Dokumentation
- Logbuchführung

Termine und Anmeldung unter: rothenberger.com/de-de/service/sachkurseseminare





Fachberater im Außendienst (m/w/d)

Präsenztrainings unterstützt durch Online-Sessions.

Dieser Lehrgang wurde überarbeitet und enthält neben 2 Präsenzmodulen moderne Online-Seminare und E-Training Module.

Lehrgangsziele

Der Fachberater im Außendienst soll nach Abschluss dieses Studienganges folgende Aufgaben wahrnehmen können:

- Beratungs- und Verkaufsgespräche anbahnen und erfolgreich abschließen
- Verkaufsfördernde Maßnahmen planen und umsetzen
- Marktorientierte Aktivitäten organisieren und steuern
- Vertriebsrelevante Informationen aufbereiten und für das eigene Unternehmen sinnvoll nutzen

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Diese Ausbildungsinitiative wendet sich an Mitarbeiter des Absatz- bzw. Produktions-Verbindungshandels, die eine Tätigkeit im Außendienst anstreben oder bereits im Außendienst tätig sind und höher qualifiziert werden sollen. Dies können Innen- oder Außendienstler, junge Nachwuchskräfte, aber auch Junioren bzw. Abteilungs-, Gruppen- und Objekt-leiter sein.

Teilnahmevoraussetzung ist eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und mindestens ein Jahr Berufserfahrung oder eine abgeschlossene nicht-kaufmännische Berufsausbildung und mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im kaufmännischen Bereich.

Bei entsprechender Eignung und Qualifizierung können von dieser Regelung Ausnahmen zugelassen werden.

Lehrgangsaufbau

Die Ausbildung zum Fachberater im Außendienst wird berufsbegleitend durchgeführt und ist auf ca. 6 Monate angelegt. Während dieser Zeit finden zwei einwöchige praxisorientierte Seminarteile im Blockunterricht statt. **Zwischen den Seminarteilen werden die Unterrichtsinhalte in 3 Online Seminaren und E-Trainings gefestigt und vertieft.**

Der Unterricht wird von professionellen Trainern praxisorientiert durchgeführt und ist auf die PVH-Branche zugeschnitten.

Prüfungen

Ein schriftlicher Test erfolgt am Ende des Seminarteils I. Im Anschluss an die erste Präsenzwoche werden Aufgaben zu Fernlehrbriefen bzw. Lehrunterlagen gelöst. Am Ende des gesamten Lehrgangs erfolgt eine mündliche Abschlussprüfung.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Fachberater im Außendienst (m/w/d) (ZHH)“.

Fachlicher Inhalt

A) Strategisches und taktisches Marketing

- Grundlagen des Marketings
- Planung, Strategien
- Marketing-Mix
- Vertrieb und Außendienst
- VK-Förderung, PR

B) Kundenkontakte effektiv und effizient gestalten

- Aufbau einer positiven Kundenbeziehung
- Kundenbedürfnisse und Kaufmotive
- Phasen des Verkaufsgesprächs
- Verkaufstechniken und Verhandlungsführung
- Reklamationsmanagement
- Präsentationstechniken
- Abschlussicherheit
- Grundlagen E-Commerce / Vertriebliche Kommunikation im E-Commerce

C) Inhalte der Online-Module:

- Grundlagen der Vertriebs- und Kundenkommunikation
- Wertschätzende und werteorientierte Kommunikation
- Phasen des Verkaufsprozesses
- Akquise, Kalt- und Reakquise
- Wiederholungen etc.



Termine

Aktualisierung vom 12.04.2023

Seminarteil I: 04.09. – 08.09.2023
 dazwischen: 3 Online Seminare / E-Trainings
 Seminarteil II: 04.03. – 08.03.2024

Lehrgangsort

Wuppertal

Kosten

2.195,00 Euro für ZHH-Mitglieder
 2.450,00 Euro für Nichtmitglieder
 Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 232200

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen. Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.



Technischer Fachkaufmann für Beschlagtechnik (m/w/d)

Lehrgangsziele

Die Teilnehmer sollen ihr Wissen zum Thema Beschlagtechnik systematisch auf- und ausbauen sowie in die Lage versetzt werden, die erworbenen Kenntnisse im Betrieb erfolgreich umzusetzen bzw. an Mitarbeiter und Kollegen weiterzugeben. Damit tragen sie mit dazu bei, das qualitative Beratungsniveau gegenüber den Kunden nachhaltig zu heben.

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Der Lehrgang richtet sich an Unternehmer und Junioren sowie Abteilungs- und Gruppenleiter, Objekt- und Sachbearbeiter, Außendienstverkäufer und junge Nachwuchskräfte. Teilnahmevoraussetzung ist eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung im Groß- bzw. Einzelhandel sowie zwei Jahre Berufspraxis in der Fachrichtung „Bau-Beschlag“. Ausnahmen können zugelassen werden.

Lehrgangsaufbau

Der Lehrgang erstreckt sich (berufsbegleitend) – aufgeteilt in 6 einwöchige Seminarteile – über ca. 1,5 Jahre. Zwischen den Seminarteilen ergänzen Fernlehrbriefe zur Bearbeitung den Lehrstoff.

Der Unterricht wird praxisorientiert von professionellen Trainern durchgeführt. Er ist ein Mix aus Vortrag, Trainer-Inputs, Workshops, praktischen Übungen in Kleingruppen und Erfahrungsaustausch.



Prüfungen

Jeweils am Ende der Seminarteile I-V findet ein schriftlicher Test statt. Zwischen den Seminarteilen werden Aufgaben zu Fernlehrbriefen bzw. Lehrunterlagen gelöst. Am Ende des gesamten Lehrgangs erfolgt eine mündliche Abschlussprüfung.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Technischer Fachkaufmann für Beschlagtechnik (m/w/d) (ZHH/AKB)“.

Fachlicher Inhalt

- Fenster und Fensterbeschläge
- Lüftungs- und Schalltechnik
- Tür und Türbeschläge, Schlösser und Zylinder
- Mechanische und elektronische Sicherheit
- Meldesysteme und vorbeugender Brandschutz
- Fertigelemente, Profile, Anlagen
- Möbelbeschläge
- Baubedarf, Bauzubehör
- Befestigungstechnik
- Rechts- und Gütebestimmungen
- Verkaufsargumentation
- Fachbesichtigungen

Termine

Seminarteil I:	13.03. – 17.03.2023
Seminarteil II:	19.06. – 23.06.2023
Seminarteil III:	18.09. – 22.09.2023
Seminarteil IV:	27.11. – 01.12.2023
Seminarteil V:	29.01. – 02.02.2024
Seminarteil VI:	22.04. – 26.04.2024

Lehrgangsorte

u.a. Siegen, Wuppertal, Bad Arolsen

Kosten

3.095,00 Euro für ZHH-Mitglieder
3.390,00 Euro für Nichtmitglieder
Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 231302

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen. Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.

Förderung über Stipendienvergabe!

Dieser Lehrgang wird mit Stipendien der E/D/E Stiftung gefördert. Teilnehmer, die die Fördervoraussetzungen erfüllen, können eine finanzielle Unterstützung in Höhe der Lehrgangsgebühr erhalten.

Weitere Informationen zum Antragsverfahren unter www.ede-stiftung.de



Technischer Berater für Tür- und Sicherheitstechnik (m/w/d)



Lehrgangsziele

Die Teilnehmer sollen dem gewerblichen Kunden durch kompetente Beratung und Hilfestellung entsprechende Problemlösungen anbieten können. Bei der Fachrichtung „Tür- und Sicherheitstechnik“ wird die Tür unter den Aspekten der Einbruchsicherheit und des vorbeugenden Brandschutzes behandelt.

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Das Seminar richtet sich vorzugsweise an kaufmännische Außen- und Innendienstler, Objektberater oder speziell dafür vorgesehene technische Außendienstberater des Baubeschlag- und Sicherheits-Fachhandels. Sie sollten über eine abgeschlossene Berufsausbildung und ein Jahr Berufserfahrung verfügen.

Lehrgangsaufbau

Der Lehrgang beinhaltet zwei fünftägige Seminarteile (A + B). Der Unterricht wird praxisorientiert von professionellen Trainern durchgeführt. Am Ende eines jeden Seminarteils findet ein schriftlicher Test statt.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss nach Seminarteil B erhält der Teilnehmer eine Teilnahmebescheinigung des ZHH-Bildungswerks „Technischer Berater für Tür- und Sicherheitstechnik (m/w/d) (ZHH)“.

Fachlicher Inhalt

- Grundlagen der Haus- und Zimmertürentechnik
- Einschlägige DIN- und RAL-Normen und Vorschriften
- Anforderungen an die einbruchssichere Tür
- Türbeschläge, Türgriffe
- Türbänder und Türdichtungen
- Schlösser allgemein nach DIN für den Innenausbau und Behördenschlösser
- Mechanische und elektronische Zylindersysteme
- Schließanlagen und Schließpläne
- Schutzbeschläge für einbruchhemmende und feuerhemmende Türen
- Türschließer allgemein, hydraulische Türschließer, Feststellanlagen
- Zutrittskontrollsysteme, Fluchtwegsicherung
- Montage von Brandschutzelementen
- Automatische Türanlagen
- Montage- und Befestigungstechnik im Türenbereich

Termine

Seminarteil A: 06.11. – 10.11.2023
Seminarteil B: 15.01. – 19.01.2024

Lehrgangsort

Wuppertal

Kosten

950,00 Euro für ZHH-Mitglieder
1.045,00 Euro für Nichtmitglieder
Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 232502

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen. Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.

Technischer Berater für Fenstertechnik (m/w/d)

Lehrgangsziele

Bei der Fachrichtung „Fenstertechnik“ wird das Fenster unter dem Aspekt der vielfältigen Fensterarten und

-beschläge sowie der Lüftung, Schall- und Wärmedämmung behandelt.

Termine

Seminarteil A: 20.11. – 24.11.2023
Seminarteil B: 19.02. – 23.02.2024

Lehrgangsort

Raum Wuppertal

Kosten

950,00 Euro für ZHH-Mitglieder
1.045,00 Euro für Nichtmitglieder
Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 232501

Weitergehende Informationen finden Sie auf unserer Webseite www.zhh-bildungswerk.de. Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.

Fachlicher Inhalt

- Grundlagen der Fenstertechnik und der Fenstermontage
- Einschlägige DIN- und RAL-Normen sowie VOB-Vorschriften
- Werkstoffe und Konstruktionssysteme
- Beschläge für Holz-, Kunststoff- und Alusysteme
- Verglasungsdichtungen und Mitteldichtungen bei Holz-, Kunststoff und Alu-Fenstern
- Praktische Anschlagübungen gebräuchlicher Oberlicht-Beschläge, Drehkipp-Beschläge einschließlich Hebeschiebetür-Beschläge (verschiedene Fabrikate)
- Regenschutzschienen / Außenfensterbänke
- Oberflächenbehandlung
- Aufmaß und Maßermittlung von Fenstern
- Dichtungstechnologie
- Probleme und rechtliche Bestimmungen der Lüftung, Schall- und Wärmedämmung
- RWA-Anlagen
- Sonderfenster und deren Beschläge



Technischer Fachkaufmann für Bauelemente (m/w/d)

Lehrgangsziele

Sie werden in allen wichtigen Sortimentsbereichen moderner Bauelemente umfassend geschult und in die Lage versetzt, Ihre erworbenen Kenntnisse im Verkauf erfolgreich umzusetzen bzw. an Mitarbeiter und Kollegen weiterzugeben. Damit tragen Sie dazu bei, das qualitative Beratungsniveau gegenüber den Kunden zu heben bzw. zu festigen.

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Die Fortbildungsmaßnahme wendet sich an Mitarbeiter der Bauelemente-Branche. Dies können Unternehmer bzw. Junioren sowie Abteilungs- und Gruppenleiter, Objektleiter und Sachbearbeiter, Außen- und Innendienstverkäufer sowie junge Nachwuchskräfte sein.

Teilnahmevoraussetzung ist eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und mindestens ein Jahr Berufserfahrung in der Fachrichtung „Bauelemente“ oder eine abgeschlossene nicht-kaufmännische Berufsausbildung und mindestens zwei Jahre Berufserfahrung in der Fachrichtung „Bauelemente“. Bei entsprechender Eignung und Qualifizierung können von dieser Regelung Ausnahmen zugelassen werden.



Lehrgangsaufbau

Der Lehrgang erstreckt sich (berufsbegleitend) – aufgeteilt in 5 einwöchige Seminarteile – über ca. 1,5 Jahre. Zwischen den Seminarteilen ergänzen Fernlehrbriefe zur Bearbeitung den Lehrstoff.

Der Unterricht wird praxisorientiert von professionellen Trainern durchgeführt. Er ist ein Mix aus Vortrag, Trainerinputs, Workshops, praktischen Übungen in Kleingruppen und Erfahrungsaustausch. Betriebsbesichtigungen runden das Angebot ab.

Förderung über Stipendienvergabe!

Dieser Lehrgang wird mit Stipendien der E/D/E Stiftung gefördert. Teilnehmer, die die Fördervoraussetzungen erfüllen, können eine finanzielle Unterstützung in Höhe der Lehrgangsgebühr erhalten.

Weitere Informationen zum Antragsverfahren unter www.ede-stiftung.de



Prüfungen

Jeweils am Ende der Seminarteile I-IV findet ein schriftlicher Test statt. Zwischen den Seminarteilen werden Aufgaben zu Fernlehrbriefen bzw. Lehrunterlagen gelöst. Am Ende des gesamten Lehrgangs erfolgt eine mündliche Abschlussprüfung.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Technischer Fachkaufmann für Bauelemente (m/w/d)“.

Fachlicher Inhalt

- Grundlagen der Tür- und Fenstertechnik
- Grundlagen Glastürsysteme
- Innentüren
- Türtechnik
- Außentüren und Fenster
- Garagentore
- Industrietore

Spezielle Fachthemen wie

- Planung und Projektbearbeitung
- Rechtsgrundlagen

Termine

Seminarteil I:	16.10. – 20.10.2023
Seminarteil II:	05.02. – 09.02.2024
Seminarteil III:	03.06. – 07.06.2024
Seminarteil IV:	09.09. – 13.09.2024
Seminarteil V:	18.11. – 22.11.2024

Lehrgangsorte

u.a. Dortmund, Ahaus, Verl, Prüm, Siegen und Wuppertal

Kosten

2.890,00 Euro für ZHH-Mitglieder
3.140,00 Euro für Nichtmitglieder
Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 231801

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen. Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.



Technischer Fachkaufmann für Sanitär/Heizung/Klima (m/w/d)

Lehrgangsziele

Diese Bildungsinitiative bereitet Verkaufsmitarbeiter aus dem Sanitär- und Heizungs-Fachgroßhandel auf die Aufgabe vor, ihren Kunden wie Bauherren, Architekten, Bauingenieuren, Industrieunternehmen, aber insbesondere Handwerkerkunden (Sanitär-Installateuren und Heizungsbauern) beratend und betreuend bei den unterschiedlichen Problemfällen zur Seite zu stehen.

Sie erhalten umfassende Kenntnisse über alle wichtigen Sortimentsbereiche des SHK-Fachhandels und werden in die Lage versetzt, ihre erworbenen Kenntnisse im Verkauf erfolgreich umzusetzen.



Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Die Fortbildungsmaßnahme wendet sich an Mitarbeiter des SHK-Fachhandels. Dies können Unternehmer, Junioren sowie Abteilungs- und Gruppenleiter, Objekt- und Sachbearbeiter, Außendienstverkäufer und junge Nachwuchskräfte sein. Der Bewerber soll eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung im Groß- und Einzelhandel haben und außerdem mindestens zwei Jahre Berufspraxis in der Fachrichtung SHK. Ausnahmen können zugelassen werden.

Lehrgangsaufbau

Der Lehrgang erstreckt sich (berufsbegleitend) – aufgeteilt in 5 einwöchige Seminarteile – über ca. 1,5 Jahre. Zwischen den Seminarteilen ergänzen Fernlehrbriefe zur Bearbeitung den Lehrstoff.



Der Unterricht wird praxisorientiert von professionellen Trainern durchgeführt. Er ist ein Mix aus Vortrag, Trainer-inputs, Workshops, praktischen Übungen in Kleingruppen und Erfahrungsaustausch.

Prüfungen

Jeweils am Ende der Seminarteile I-IV findet ein schriftlicher Test statt. Zwischen den Seminarteilen werden Aufgaben zu Fernlehrbriefen bzw. Lehrunterlagen gelöst. Am Ende des gesamten Lehrgangs erfolgt eine mündliche Abschlussprüfung.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Technischer Fachkaufmann für Sanitär/Heizung/Klima (m/w/d) (ZHH)“.

Fachlicher Inhalt

A Sanitär und Installation

- Sanitärtechnik inkl. Gas- und Elektro-Trinkwassererwärmung
- Heizwasserbereiter
- Installation von sanitären Anlagen
- Badplanung, Badausstattung, Armaturen
- Pumpen, Trink- und Abwasser
- Wellness
- Sanitäre Artikel, sonstiger Bedarf

B Heizung, Lüftung, Klima

- Grundlagen
- Brennstoffe/Energiearten
- Heizungstechnik bzw. Heizungssysteme
- Klima- und Kälteanlagen
- Solaranlagen, Wärmepumpen
- Installationsartikel wie Rohre, Fittings, Pumpen, Regler, Thermostate
- Energieeinsparung und Umweltschutz
- Sonstige Artikel und Bedarf für Heizung, Lüftung, Klima

Termine

Seminarteil I:	13.02. – 17.02.2023
Seminarteil II:	08.05. – 12.05.2023
Seminarteil III:	18.09. – 22.09.2023
Seminarteil IV:	13.11. – 17.11.2023
Seminarteil V:	26.02. – 01.03.2024

Lehrgangsorte

u.a. Iserlohn, Köln, Münster, Olpe, Wuppertal

Kosten

2.890,00 Euro für ZHH-Mitglieder
3.140,00 Euro für Nichtmitglieder
Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 232600

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen. Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.



Fachberater für Schweißtechnik (m/w/d)

Lehrgangsziele

Die Teilnehmer werden in alle wichtigen Schweißverfahren eingeführt. In diesem Zusammenhang werden die wichtigsten Produkte in den Bereichen Schweißtechnik und der dazugehörigen persönlichen Schutzausrüstung (PSA) vorgestellt. Das übergeordnete Ziel des Lehrgangs ist es, die Beratungs- und Verkaufskompetenz der Teilnehmer nachhaltig zu stärken.

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Der Lehrgang richtet sich an Interessierte aus dem Fachhandel, die sich eine erste Grundlage im Bereich der Schweißtechnik erarbeiten möchten. Dies können folgende Zielgruppen sein:

- Verkaufsmitarbeiter im Innen- und Außendienst
- Sachbearbeiter und junge Nachwuchskräfte
- Junioren, Abteilungs- und Gruppenleiter

Um am Lehrgang teilnehmen zu können, sind eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und mindestens 1 Jahr Berufspraxis im Fachhandel notwendig. Ausnahmen von den Teilnahmebedingungen sind unter bestimmten Bedingungen möglich.



Lehrgangsaufbau

Der Lehrgang findet berufsbegleitend und insgesamt im Rahmen von zwei Seminarwochen statt. Zwischen den zwei Seminarteilen erhalten die Teilnehmer in Ergänzung des Lehrstoffes Fernlehrbriefe zur Bearbeitung. Der Unterricht wird praxisorientiert und u.a. in einer Lehrwerkstatt mit entsprechenden Schweißkabinen von professionellen Trainern durchgeführt. Es wird dabei einen Mix aus Vortrag, Trainerinputs und praktischen Übungen in Kleingruppen geben.

Förderung über Stipendienvergabe!

Dieser Lehrgang wird mit Stipendien der E/D/E Stiftung gefördert. Teilnehmer, die die Fördervoraussetzungen erfüllen, können eine finanzielle Unterstützung in Höhe der Lehrgangsgebühr erhalten.

Weitere Informationen zum Antragsverfahren unter www.ede-stiftung.de



Prüfungen

Jeweils am Ende der Seminarteile I-II findet ein schriftlicher Test statt. Zwischen den Seminarteilen werden Aufgaben zu Fernlehrbriefen bzw. Lehrunterlagen gelöst.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Fachberater für Schweißtechnik (m/w/d) (ZHH/AKW)“.

Fachlicher Inhalt

Theorie

- PSA
- Werkstoffkunde
- Schweißbeignung
- Schweißgeräte
- Zusatzwerkstoffe
- UVV, BGR 500 Teil II KAP.2.26
- Technische Gase
- Schweißtechniken

Praxis

- Gasschweißen
- E-Schweißen
- MIG/MAG-Schweißen
- WIG-Schweißen

Termine

Seminarteil I: 24.04. – 28.04.2023

Seminarteil II: 04.09. – 08.09.2023

Lehrgangsorte

Oberhausen, Duisburg

Kosten

1.690,00 Euro für ZHH-Mitglieder

1.930,00 Euro für Nichtmitglieder

Die Kosten für Unterbringung und

Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Wichtiger Hinweis: Sicherheitsschuhe und feuerfeste Bekleidung sind vom Teilnehmer mitzubringen.

Seminar Nr. 232402

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite

www.zhh-bildungswerk.de erfolgen.

Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.



QUALITÄT SETZT SICH DURCH.

Frauen in der Schweißtechnik? Logisch! Und macht auch noch richtig Spaß. Alle anderen, die Lust auf innovative Schweißtechnik, tolle Kollegen und top Karrierechancen haben, sind natürlich auch willkommen.

Wir haben in vielen Bereichen was zu bieten: www.lorch.eu/karriere

www.lorch.eu

LORCH
smart welding



Fachberater für Sicherungstechnik (m/w/d)



Lehrgangsziele

Diese berufsbegleitende Fortbildungsmaßnahme verfolgt das Ziel, qualifizierte Kräfte für den Sicherheits- und Baubeschlags-Fachhandel heranzubilden, die in der Beratung, im Verkauf und der Montage von Sicherungsprodukten eingesetzt werden. Hierzu werden die Teilnehmer in allen wichtigen Sortimentsbereichen geschult und in die Lage versetzt, ihre erworbenen Kenntnisse erfolgreich umzusetzen bzw. an Mitarbeiter und Kollegen weiterzugeben.

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Der Lehrgang richtet sich an Mitarbeiter des Sicherheits- und Baubeschlags-Fachhandels mit einer abgeschlossenen Ausbildung im kaufmännischen bzw. handwerklichen Bereich. Für Mitarbeiter ohne Ausbildung gibt es Sonderregelungen.

Lehrgangsaufbau

Der Lehrgang erstreckt sich (berufsbegleitend) – aufgeteilt in 3 einwöchige Seminarteile – über ca. 1 Jahr. Zwischen den Seminarteilen ergänzen Fernlehrbriefe zur Bearbeitung den Lehrstoff.

Der Unterricht wird praxisorientiert von professionellen Trainern durchgeführt. Er ist ein Mix aus Vortrag, Trainerinputs, Workshops, praktischen Übungen in Kleingruppen und Erfahrungsaustausch.

Prüfungen

Jeweils am Ende der Seminarteile I-II findet ein schriftlicher Test statt. Zwischen den Seminarteilen werden Aufgaben zu Fernlehrbriefen bzw. Lehrunterlagen gelöst. Am Ende des gesamten Lehrgangs erfolgt eine mündliche Abschlussprüfung.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Fachberater für Sicherungstechnik (m/w/d) (ZHH)“.

Zusätzliches Zertifikat im Rahmen des Lehrgangs

Die Teilnehmer bekommen im Rahmen des Lehrgangs zusätzlich die Möglichkeit, nach Bestehen einer weiteren schriftlichen Prüfung das Zertifikat als „Geprüfte Fachkraft für Rauchwarmelder“ zu erwerben. Die Kosten für diese Prüfung sind in den Lehrgangsgebühren enthalten.

Fachlicher Inhalt

- Mechanische Absicherungen an Haus und Wohnung
- Elektronische und elektromechanische Schließsysteme
- Schließenanlagen und Schließpläne
- Gefahrenmeldeanlagen
- Türen in Rettungswegen
- Zutrittskontrollsysteme
- Montage und Öffnungstechniken, Befestigungstechnik
- Rechtsgrundlagen
- Betriebsbesichtigungen



Termine

Seminarteil I: 04.09. – 08.09.2023
Seminarteil II: 22.01. – 26.01.2024
Seminarteil III: 15.04. – 19.04.2024

Lehrgangsorte

Oberhausen, Duisburg

Kosten

1.590,00 Euro für ZHH-Mitglieder
1.830,00 Euro für Nichtmitglieder
Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 231504

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen. Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.



Profis vertrauen GEDORE. Werkzeuge, die höchsten Ansprüchen genügen und einen präzisen, sicheren und leichten Einsatz ermöglichen. Das verstehen wir unter Qualitätsführerschaft, Innovationskraft und Servicekompetenz.





Technischer Fachkaufmann für Verbindungs- und Befestigungstechnik (m/w/d)

Lehrgangsziele

Die technischen Möglichkeiten von Verbindungen und Befestigungen werden ständig weiterentwickelt. Innovationen sind wichtig, aber auch erklärungsbedürftig. Die Produkte und Problemlösungen werden komplexer und die Anforderungen der Kunden bzw. der professionellen Anwender an den Berater im Fachhandel werden anspruchsvoller.

Insofern ist es umso wichtiger, die zuständigen Mitarbeiter entsprechend zu schulen und auf den aktuellen Stand der Technik zu bringen, damit sie den Kunden als fachkompetente Berater bei individuellen Problemfällen zur Seite stehen können. Die Teilnehmer erhalten dabei umfassende Kenntnisse über die mannigfaltigen Möglichkeiten der Verbindungs- und Befestigungstechnik.



Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Die Fortbildungsmaßnahme wendet sich an Mitarbeiter des Werkzeug-Fachhandels. Dies können Außen- und Innendienstverkäufer, Objektleiter und Sachbearbeiter, Abteilungs- und Gruppenleiter, Einkäufer sowie junge Nachwuchskräfte sein.

Teilnahmevoraussetzung ist eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und mindestens ein Jahr Berufserfahrung in der Fachrichtung „Werkzeug-Fachhandel“ oder eine abgeschlossene nicht-kaufmännische Berufsausbildung und mindestens zwei Jahre Berufserfahrung in der Fachrichtung „Werkzeug-Fachhandel“. Bei entsprechender Eignung und Qualifizierung können von dieser Regelung Ausnahmen zugelassen werden.

Förderung über Stipendienvergabe!

Dieser Lehrgang wird mit Stipendien der E/D/E Stiftung gefördert. Teilnehmer, die die Fördervoraussetzungen erfüllen, können eine finanzielle Unterstützung in Höhe der Lehrgangsgebühr erhalten.

Weitere Informationen zum Antragsverfahren unter www.ede-stiftung.de

Lehrgangsaufbau

Die Ausbildung zum „Technischen Fachkaufmann für Verbindungs- und Befestigungstechnik“ (m/w/d) wird berufsbegleitend durchgeführt und ist auf ca. 8 Monate angelegt. Während dieser Zeit finden drei einwöchige praxisorientierte Seminarteile im Blockunterricht statt.

Der Unterricht wird praxisorientiert von professionellen Trainern durchgeführt. Er ist ein Mix aus Vortrag, Trainerinputs, Workshops, praktischen Übungen in Kleingruppen und Erfahrungsaustausch. Die Kooperation mit Industriepartnern wird zur Warenkunde vor Ort und zu Betriebsbesichtigungen genutzt.

Prüfungen

Am Ende der Seminarteile I und II findet eine schriftliche Test statt. Zwischen den Seminarteilen werden Aufgaben zu Fernlehrbriefen bzw. Lehrunterlagen gelöst. Am Ende des gesamten Lehrgangs erfolgt eine mündliche Abschlussprüfung.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Technischer Fachkaufmann für Verbindungs- und Befestigungstechnik (m/w/d) (ZHH/AKW)“.

Fachlicher Inhalt

- Grundlagen Werkstoffe und Eigenschaften
- Maße, Normen und Zulassungen
- Moderne Schraubtechnik
- Dübeltechnik
- Klebtechnik
- Niet-, Tacker- und Nageltechnik
- Holzverbindungstechnik

Termine

Seminarteil I: 25.09. – 29.09.2023
Seminarteil II: 27.11. – 01.12.2023
Seminarteil III: 05.02. – 09.02.2024

Lehrgangsorte

Süddeutschland, Raum Hamburg, Raum Wuppertal

Kosten

2.095,00 Euro für ZHH-Mitglieder
2.390,00 Euro für Nichtmitglieder
Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 232401

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen. Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.



KNIPEX Quality – Made in Germany

KNIPEX TwinGrip – Frontgreifzange

Vorn oder seitlich – die packt sie alle

Flexibel. Griffig. Stark.

- ▶ Die Allzweckwaffe gegen festsitzende Werkstücke wie Bolzen und Schrauben
- ▶ Einzigartige Kombination: Frontgreif- und Seitengreif-Funktion, durchgestecktes Gelenk, Druckknopfverstellung
- ▶ Sehr schlanke Zange: Arbeiten auch in beengten Bauräumen, mit schlanker Drehzone für schnelles Schrauben
- ▶ Bissiges Frontgreifmaul mit robusten Zähnen und hoher Übersetzung an der Maulspitze
- ▶ Große Front- und Seitengreif-Kapazitäten: für Durchmesser und Schlüsselweiten 4–22 mm



82 01 200



82 02 200



Optimierte Maulgeometrie:
2-Zonen Greifmaul mit
gegenläufiger Ausrichtung der
Zähne – für maximalen Grip
beim Lösen und Anziehen.



Verzahnte Greifflächen
entlang der Längsachse der
Zange erlauben kraftvolles,
frontales Greifen abgenutzter
Bolzen und Schrauben.



Technischer Fachkaufmann für Werkzeuge und Maschinen (m/w/d)

Lehrgangsziele

Die Teilnehmer werden in die Lage versetzt, ihre erworbenen Kenntnisse im Verkauf erfolgreich umzusetzen bzw. an Mitarbeiter und Kollegen weiterzugeben. Damit tragen sie dazu bei, das qualitative Beratungsniveau gegenüber den Kunden zu heben bzw. zu festigen.

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Unternehmer, Junioren sowie Abteilungs- und Gruppenleiter, Objekt- und Sachbearbeiter, Außendienstverkäufer und junge Nachwuchskräfte aus dem Werkzeug- und Werkzeugmaschinen-Fachhandel werden umfassend in allen wichtigen Sortimentsbereichen eines modernen Werkzeug-Fachhandels geschult.

Teilnahmevoraussetzung ist eine abgeschlossene kfm. Berufsausbildung im Groß- bzw. Einzelhandel und zwei Jahre Berufspraxis in der Fachrichtung „Werkzeuge/Maschinen“. Ausnahmen sind möglich.

Lehrgangsaufbau

Der Lehrgang erstreckt sich (berufsbegleitend) – aufgeteilt in 5 einwöchige Seminarteile – über ca. 1,5 Jahre. Zwischen den Seminarteilen ergänzen Fernlehrbriefe zur Bearbeitung den Lehrstoff.

Der Unterricht wird praxisorientiert von professionellen Trainern durchgeführt. Er ist ein Mix aus Vortrag, Trainerinputs, Workshops, praktischen Übungen in Kleingruppen und Erfahrungsaustausch.



Prüfungen

Jeweils am Ende der Seminarteile I-IV findet ein schriftlicher Test statt. Zwischen den Seminarteilen werden Aufgaben zu Fernlehrbriefen bzw. Lehrunterlagen gelöst. Am Ende des gesamten Lehrgangs erfolgt eine mündliche Abschlussprüfung.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Technischer Fachkaufmann für Werkzeuge und Maschinen (m/w/d)“.

Fachlicher Inhalt

- Grundlagen und Werkstoffe
- Maßeinheiten und Normen
- Hand- und Messwerkzeuge
- Werkzeuge für Metallbearbeitung
- Werkzeuge für Holzbearbeitung
- Motorbetriebene Werkzeuge
- Verbindungs- und Befestigungstechnik
- Werkzeuge für den Bau
- Schweißtechnik
- Kleine Rechtslehre
- Verkaufsargumentation

Termine

Seminarteil I:	25.09. – 29.09.2023
Seminarteil II:	22.01. – 26.01.2024
Seminarteil III:	15.04. – 19.04.2024
Seminarteil IV:	17.06. – 21.06.2024
Seminarteil V:	16.09. – 20.09.2024

Lehrgangsorte

Wuppertal und Raum Stuttgart

Kosten

2.890,00 Euro für ZHH-Mitglieder
3.140,00 Euro für Nichtmitglieder
Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 232400

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen. Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.

Förderung über Stipendienvergabe!

Dieser Lehrgang wird mit Stipendien der E/D/E Stiftung gefördert. Teilnehmer, die die Fördervoraussetzungen erfüllen, können eine finanzielle Unterstützung in Höhe der Lehrgangsgebühr erhalten.

Weitere Informationen zum Antragsverfahren unter www.ede-stiftung.de

QUALITÄT, DIE BEGEISTERT!

Spann- und Schneidwerkzeuge von BESSEY



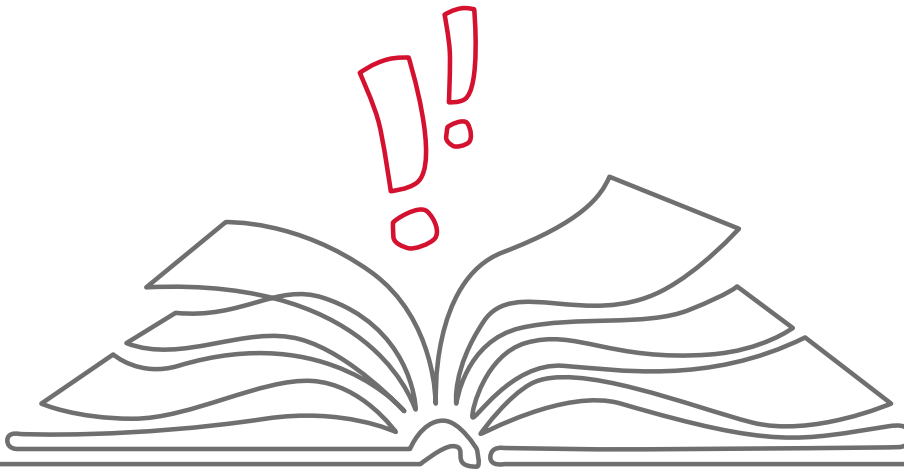
Einfach besser.



Unser Anspruch ist es, Handwerker glücklich zu machen – egal ob Profi oder Heimwerker! Und das gelingt uns, indem wir Spann- und Schneidwerkzeuge schaffen, die durch **Langlebigkeit** und **Funktionalität** überzeugen. Dank bequemer und sicherer Handhabung wird die Arbeit erleichtert und das Ergebnis optimal unterstützt. Entdecke jetzt auch Du die große Vielfalt von BESSEY Qualitätswerkzeugen und erlebe auf unseren Social Media Kanälen, warum es heißt: **BESSEY. Einfach besser.**



www.bessey.de



Stipendien 2023

Die gemeinnützige E/D/E Stiftung und das ZHH-Bildungswerk fördern begabte und engagierte Nachwuchskräfte aus inhaber- oder familiengeführten Handelsunternehmen des PVH.

In 17 Jahren hat die E/D/E Stiftung über 500 Stipendien bewilligt. Auch 2023 werden bis zu zehn Stipendien pro gefördertem Lehrgang vergeben. Ziel ist es, die Stipendiatinnen und Stipendiaten fachlich zu schulen, zu Führungskräften auszubilden und sie mit unternehmerischem Denken und Handeln vertraut zu machen. Die Vergabe der Stipendien erfolgt durch eine Kommission der E/D/E Stiftung und des ZHH-Bildungswerkes.

Bitte beachten Sie die detaillierten Informationen zur Stipendienvergabe unter www.ede-stiftung.de

Ein **Einsendeschluss** für Bewerbungen für ein Stipendium ist jeweils zwei Monate vor Beginn des Lehrgangs

Nähere Informationen zu den Inhalten der Lehrgänge finden Sie unter www.zhh-bildungswerk.de

Geförderte Lehrgänge 2023

Technischer Fachkaufmann für Beschlagtechnik (m/w/d)

Berufsbegleitend

Beginn **13.03. bis 17.03.2023**

Dauer Circa anderthalb Jahre, sechs fünftägige Seminarteile

Ort Unter anderem Siegen, Wuppertal, Bad Arolsen

Technischer Fachkaufmann für Werkzeuge und Maschinen (m/w/d)

Berufsbegleitend

Beginn **25.09. bis 29.09.2023**

Dauer Circa anderthalb Jahre, fünf fünftägige Seminarteile

Ort Wuppertal, Raum Stuttgart

Fachberater für Schweißtechnik (m/w/d)

Berufsbegleitend

Beginn **24.04. bis 28.04.2023**

Dauer Circa vier Monate, zwei fünftägige Seminarteile

Ort Duisburg, Oberhausen

Technischer Fachkaufmann für Bauelemente (m/w/d)

Berufsbegleitend

Beginn **16.10. bis 20.10.2023**

Dauer Circa ein Jahr, fünf fünftägige Seminarteile

Ort Unter anderem Dortmund, Ahaus, Verl, Prüm, Siegen und Wuppertal

Technischer Fachkaufmann für Verbindungs- und Befestigungstechnik (m/w/d)

Berufsbegleitend

Beginn **25.09. bis 29.09.2023**

Dauer Circa ein Jahr, drei fünftägige Seminarteile

Ort Raum Wuppertal, Raum Hamburg, Süddeutschland



Bildungskonzept der Akademie Bauen & Wohnen:

Von der Ausbildung bis zum MBA berufsbegleitend

Das Bildungskonzept geht davon aus, dass jeder, der eine Ausbildung im Hartwarenhandel beginnt, bei entsprechender Eignung und dem notwendigen Zeiteinsatz – unabhängig von seiner Schulbildung – die Möglichkeit haben soll, auf der Bildungsebene bis zum Master of Business Administration (MBA) aufzusteigen. Da alle Schritte berufsbegleitend ablaufen, sind sie zeitlich aufwendig und erfordern erheblichen Bildungswillen.

Bildungsschritt 1: Warenkunde-Lehrbriefe zur Berufsausbildung

Der Bildungsschritt 1, die Berufsausbildung, findet in der Bundesrepublik bundesweit in den Ausbildungsbetrieben und in den Berufsschulen statt. Die Akademie unterstützt die Ausbildungsbetriebe bei der Warenkundeschulung. Dazu werden Lehrbriefe mit Wissenstests erarbeitet und online über das Portal „baumarktwissen.eu“ den beteiligten Unternehmen zur Verfügung gestellt. 24 Lehrbriefe decken die breite Sortimentsvielfalt des DIY-Handels ab.

Bildungsschritt 2: IHK-Handelsfachwirt/in – geprüfte/r Fachkaufmann/-frau

Der Handel braucht Mitarbeiter, die in der Lage sind, Betriebsabläufe in ihrem Gesamtzusammenhang zu erkennen und zu beurteilen. Die Akademie Bauen und Wohnen bildet daher Teilnehmer zum Handelsfachwirt mit Führungsqualitäten und zum geprüften Technischen Fachkaufmann mit Top-Verkäufereigenschaften aus. Der Bildungsabschnitt 2 besteht aus zwei Teilen:

Teil 1: IHK-Handelsfachwirt/in

Der staatlich anerkannte Abschluss „Geprüfte/r Handelsfachwirt/in (IHK)“ ist einer der wichtigsten Fortbildungswege für den Handel geworden, der die Teilnehmer zur Übernahme von Leitungs- und Führungsaufgaben der mittleren Ebene befähigt.

Prüfungsvoraussetzung:

Kaufmännische Ausbildung und anschließend mindestens ein Jahr Berufspraxis oder fünf Jahre Berufserfahrung im Handel zum Prüfungszeitpunkt.

Abschlüsse und Zertifikate:

Nach erfolgreicher Absolvierung des Lehrgangs erhält der Teilnehmer zwei Zertifikate

- Ein Zertifikat der IHK „Handelsfachwirt/in (IHK)“
- Ein Abschlusszertifikat der Akademie Bauen und Wohnen

Weitere Informationen zur Fortbildung erhalten Sie auf der Webseite des Bildungszentrums des Einzelhandels Niedersachsen auf www.bze.de.

Ihre EZ Eisenwaren-Zeitung

DAS unentbehrliche Branchenmagazin für den Produktionsverbindungshandel PVH

Fachinformationen aus den Bereichen

- Handel
- Industrie
- Verbände
- Messen
- Marktdaten
- Personal



Täglich neue Meldungen auf www.eisenwaren-zeitung.de

PANORAMAXX SERIES



QUATTRO



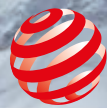
CLT



2.5

AUGENSCHUTZ

ATEMSCHUTZ



reddot winner 2021



SWISS AIR

MEHR ERFAHREN



industrial.optrel.com



SEE
WHAT YOU
CAN DO



Teil 2: Geprüfte/r technische/r Fachkaufmann/-frau

Als Ergänzung zu dem betriebswirtschaftlichen Wissen des Handelsfachwirts bietet der geprüfte Fachkaufmann tiefes Warenkundewissen und umfasst zwischen 350 und 500 Unterrichtsstunden, überwiegend in Präsenzblöcken. Die Lehrgänge zum geprüften / technischen Fachkaufmann werden in den folgenden Fachrichtungen angeboten:

- Beschlagtechnik, ▪ Bauelemente, ▪ Sanitär/Heizung/Klima, ▪ Verbindungs- und Befestigungstechnik, ▪ Werkzeuge und Maschinen

Abschlüsse und Zertifikate:

Die Lehrgänge schließen mit dem ZHH-Zertifikat „Technische/r Fachkaufmann/-frau ZHH“ ab und werden vom ZHH-Bildungswerk in ganz Deutschland durchgeführt.

Prüfungsvoraussetzung:

Kaufmännische Ausbildung und anschließend 1–2 Jahre Berufspraxis in der Hartwarenwirtschaft. Bei entsprechender Eignung und Qualifizierung können Ausnahmen zugelassen werden.

Lehrgangsdauer Je nach Fachrichtung zwischen 1–2 Jahren.

Kosten Lehrgangsgebühr zwischen 2.100,00 Euro und 2.980,00 Euro je nach Fachrichtung und Lehrgangsdauer.

Bildungsschritt 3: Bachelor Betriebswirtschaft

Das Studium an der HFH setzt grundsätzlich das Abitur oder die Fachhochschulreife voraus. Es bietet darüber hinaus einen besonderen Hochschulzugang für Berufstätige gemäß § 31a Hamburgisches Hochschulgesetz (HmbHG), wonach auch Bewerber mit dem Abschluss IHK Handelsfachwirt zugelassen werden, so dass die Durchlässigkeit von Bildungsschritt II nach Bildungsschritt III in unserer Konzeption gewährleistet ist.

Studiengebühren/Monat: auf Nachfrage ca. 300,00 Euro

Studiengebühr/Gesamt: auf Nachfrage ca. 12.000,00 Euro

Studienbeginn: 1. Januar und 1. Juli

Anmeldeschluss: 15. Mai und 15. November

Bildungsschritt 4: Master of Business Administration (MBA)

Wenn Sie eine gehobene Führungsposition im Handel der Hartwaren- oder DIY-Branche anstreben, dann ist dieser praxisorientierte Studiengang die ideale Ausgangsbasis. Studium und Inhalte sind international ausgerichtet. Das Studium zum MBA wird von der Fachhochschule Osnabrück durchgeführt. Es entspricht den aktuellen wissenschaftlichen Erkenntnissen.

Die Voraussetzungen

Zugelassen werden Bewerber, die über einen Hochschul- bzw. Fachhochschulabschluss (also auch Absolventen des Bildungsschritts 3) und über sehr gute Englischkenntnisse verfügen, da das Studium zum Teil in englischer Sprache absolviert wird.

STRUKTURWANDEL
ERMUNBERT ZUM
WÄNDENKEN
DENKANSTÖSSE,
INSPIRATIONEN
UND IMPULSE FÜR
VERKÄUFER

Scan me

XING³ Coaches
5.0 ★★★★★

**JETZT BUCHEN UNTER
WWW.TORSTEN-WEHNERT.DE**

NOZAR
DIAMANTWERKZEUGE



GYS

INVEST IN THE FUTURE

UNTERNEHMENSZAHLEN (STAND 2021)



900 Mitarbeiter
davon

90 in Forschung
& Entwicklung



125 Millionen
Umsatz in 2021

GYS – EIN STARKER PARTNER FÜR INDUSTRIE & HANDWERK



- SCHWEISS-SCHNEIDETECHNIK
- KAROSSERIE INSTANDSETZUNG
- BATTERIESERVICE
- INDUKTIONSTECHNIK
- HEBETECHNIK



Französischer Hersteller seit 1964

www.gys-schweissen.com

PARTNER DES HANDWERKS



Das Werkzeug

Handwerker vertrauen auf HAZET Qualitätswerkzeuge!
HAZET Werkzeuge bieten alles, was professionelles Arbeiten
erfordert: Präzision, Sicherheit und Arbeitserleichterung
und das für fast jede Berufsgruppe!

GUTES WERKZEUG IST VERTRAUENSACHE

www.hazet.de



Follow us!

@hazet_1868_official

@nils_wuppertal

@laubelektrotechnik

@natur.talente

