

ZHH - *Bildungswerk*

Bildungsangebote 2026



Gemeinsam Zukunft sichern

Seminare und Lehrgänge für den Hardwarehandel



WINTECTO™ ONE



DEINE ZWEITE
EINGANGSTÜR



SMART
& EASY



EINFACHE
INSTALLATION



ABUS ONE™ SCHULUNG

ALLE SCHLÜSSEL IN EINER APP

SCHULUNGSINHALT

- Türen öffnen, egal ob zu Hause oder von unterwegs
- Räder abschließen ganz bequem per App
- Zweitschlüssel für die Nachbarn? Entscheiden Sie, wer Zugang haben soll
- Kennenlernen der App
- Montage und Einbinden aller ABUS One™ Schlösser
- Funktionen der ABUS BRIDGE™ One
- ABUS One™ Nutzer anlegen
- Steuerung über Zeitpläne
- Blick in die Zukunft – welche Möglichkeiten erwarten uns?

DETAILS

Dauer: 09:30 – 15:00 Uhr, inkl. Mittagessen
Preisinformation: kostenlos



WEBSEITE





I. Fachseminare und Lehrgänge in den Sortimentsbereichen

Seite

Allgemeines

Wir über uns. 4

Außendienst

Fachberater im Außendienst (m/w/d). 5

Baubeschlag

Technischer Fachkaufmann für Beschlagtechnik (m/w/d) 6

Technischer Berater für Tür- und Sicherheitstechnik (m/w/d). 7

Bauelemente

Technischer Fachkaufmann für Bauelemente (m/w/d) 8

Sanitär/Heizung/Klima

Technischer Fachkaufmann für Sanitär/Heizung/Klima (m/w/d) 10

Werkzeuge/Maschinen

Technischer Fachkaufmann für Werkzeuge und Maschinen (m/w/d) 11

Schweißen

Fachberater für Schweißtechnik (m/w/d) 12

Sicherheit

Fachberater für Persönliche Schutzausrüstung (PSA) (m/w/d) 14

Fachberater für Sicherungstechnik (m/w/d)

inkl. Zusatzzertifikat: Geprüfte Fachkraft für Rauchwarnmelder 19

Verbindungselemente

Technischer Fachkaufmann für Verbindungs- und Befestigungstechnik (m/w/d) 16

II. Finanzielle Förderung

Stipendien der E/D/E Stiftung. 17

III. Fortbildung in der Akademie Bauen und Wohnen

Warenkunde-Lehrbriefe zur Berufsausbildung 20

IHK-Handelsfachwirt/in und geprüfte/r Fachkaufmann/-frau 20

Bachelor Betriebswirtschaft und Master of Business Administration 21

Kontakt:

Betty Reys

Veranstaltungsorganisation
Tel.: 02 11 - 470 50 96
betty.reys@zhh-bw.de

Patrick Patzdorf

E-Learning & Entwicklung
Tel.: 02 11 - 470 50 95
patrick.patzdorf@zhh-bw.de

Eileen O’Riordan

Geschäftsleitung
Tel.: 02 11 - 470 50 97
eileen.oriordan@zhh-bw.de

Online-Anmeldung



www.zhh-bildungswerk.de



Wir über uns

Als zentrale Anlaufstelle für Fortbildungen im mittelständischen Hartwarenfachhandel, der sich aus Facheinzelhandel und Produktionsverbindungshandel (PVH) zusammensetzt, verfügt das Bildungswerk über eine langjährige Erfahrung.

Das ZHH-Bildungswerk ist nicht nur ein anerkannter Partner der beruflichen Aus- und Fortbildung, sondern auch ein Garant für erfolgreiche Weiterbildungsabschlüsse in der Branche. Die angebotenen Fortbildungen werden auf die spezifischen Bedürfnisse in den verschiedenen Fachbereichen und die aktuellen Veränderungen des Handels stets angepasst – auch mithilfe des großen Netzwerks an Kooperationspartnern. Wir sind sehr froh über die engagierten produzierenden Unternehmen, die sich für die Qualifikation des Nachwuchses einsetzen. Im Rahmen von Vorträgen und Betriebsbesichtigungen werden die Lehrgangsteilnehmer/innen auf den neuesten Wissensstand gebracht und so wichtige Impulse für ein erfolgreiches Bestehen im beruflichen Alltag gesetzt.

Um das hohe Ausbildungsniveau und die anerkannte Stellung des Bildungswerkes zu erhalten, werden bei den Lehrgängen Präsenz-Veranstaltungen, Online-Veranstaltungen, praktische Übungen und Workshops je nach Bedarf kombiniert. Das Learning-Management-System (LMS) Moodle ist ein fester Bestandteil für die Organisation, Wissenstransfer und -überprüfung der Lehrgänge.

Insbesondere in wirtschaftlich herausfordernden Zeiten möchten wir Sie bei der Mitarbeiterentwicklung unterstützen, da sich eine Investition in Weiterbildung immer lohnt. Auch im Jahr 2026 gibt es wieder die Möglichkeit, ein Stipendium für die Lehrgangsgebühren bei der E/D/E Stiftung zu beantragen. In vielen Bereichen der Gesellschaft steht in den nächsten Jahren ein Generationenwechsel an. Die Unterstützung bei der beruflichen Qualifizierung der jungen Nachwuchskräfte unserer Branche ist dem ZHH ein wichtiges Anliegen.

Auch wenn die Zukunft ungewiss ist: was man gelernt hat, kann einem niemand mehr nehmen. Deshalb bilden wir Sie weiter!

..... EINFACH BESSER.

BESSEY-Qualität begeistert!



WIR WOLLEN GLÜCKLICHE HANDWERKER – VOM PROFI BIS ZUM HEIMWERKER!

Bei BESSEY schaffen wir Spann- und Schneidwerkzeuge, die mit Langlebigkeit und durchdachter Funktionalität begeistern. Komfortable Handhabung und höchste Sicherheit sorgen für perfekte Ergebnisse. Entdecke die Vielfalt unserer Qualitätswerkzeuge und erlebe selbst auf unseren Social Media Kanälen und auf unserer Website, warum Handwerker sagen: **BESSEY. Einfach besser.**



Fachberater im Außendienst (m/w/d)

Präsenztraining unterstützt durch Online-Sessions.

Dieser Lehrgang wird zwischen den beiden Präsenzwochen ergänzt durch digitale Online-Trainings.

Lehrgangsziele

Der Fachberater im Außendienst soll nach Abschluss dieses Studienganges folgende Aufgaben wahrnehmen können:

- Beratungs- und Verkaufsgespräche anbahnen und erfolgreich abschließen
- Verkaufsfördernde Maßnahmen planen und umsetzen
- Marktorientierte Aktivitäten organisieren und steuern
- Vertriebsrelevante Informationen aufbereiten und für das eigene Unternehmen sinnvoll nutzen

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Diese Ausbildungsinitiative wendet sich an Mitarbeiter des Absatz- bzw. Produktions-Verbindungshandels, die eine Tätigkeit im Außendienst anstreben oder bereits im Außendienst tätig sind und höher qualifiziert werden sollen. Dies können Innen- oder Außendienstler, junge Nachwuchskräfte, aber auch Junioren bzw. Abteilungs-, Gruppen- und Objekt-leiter sein.

Teilnahmevoraussetzung ist eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und mindestens ein Jahr Berufserfahrung oder eine abgeschlossene nicht-kaufmännische Berufsausbildung und mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im kaufmännischen Bereich.

Bei entsprechender Eignung und Qualifizierung können von dieser Regelung Ausnahmen zugelassen werden.

Lehrgangsaufbau

Die Ausbildung zum Fachberater im Außendienst wird berufsbegleitend durchgeführt und ist auf ca. sechs Monate angelegt. Während dieser Zeit finden zwei einwöchige praxisorientierte Seminarteile im Blockunterricht statt. Zwischen den Seminarteilen werden die Unterrichtsinhalte zum Thema Verkaufskommunikation praktisch angewandt und in drei Webinaren gefestigt und vertieft.

Der Unterricht wird von professionellen Trainern praxisorientiert durchgeführt und ist auf die PVH-Branche zugeschnitten.

Prüfungen

Ein schriftlicher Test erfolgt am Ende des Seminarteils I. Im Anschluss an die erste Präsenzwoche werden Hausaufgaben bearbeitet. Am Ende des gesamten Lehrgangs erfolgt eine mündliche Abschlussprüfung.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Fachberater im Außendienst (m/w/d) (ZHH)“.

Fachlicher Inhalt

A) Strategisches und taktisches Marketing

- Grundlagen des Marketings
- Planung, Strategien
- Marketing-Mix
- Vertrieb und Außendienst
- VK-Förderung, PR

B) Kundenkontakte effektiv und effizient gestalten

- Aufbau einer positiven Kundenbeziehung
- Kundenbedürfnisse und Kaufmotive
- Phasen des Verkaufsgesprächs
- Verkaufstechniken und Verhandlungsführung
- Reklamationsmanagement
- Präsentationstechniken
- Abschlusssicherheit
- Grundlagen E-Commerce / Vertriebliche Kommunikation im E-Commerce

C) Inhalte der Online-Module

- Grundlagen der Vertriebs- und Kundenkommunikation
- Wertschätzende und werteorientierte Kommunikation
- Phasen des Verkaufsprozesses
- Akquise, Kalt- und Reakquise
- Wiederholungen etc.



Termine

Seminarteil I: 16.03.2026 – 20.03.2026
dazwischen: drei Webinare à 2 Stunden
Seminarteil II: 28.09.2026 – 02.10.2026

Lehrgangsort

Raum Düsseldorf/ Wuppertal

Kosten

2.395,00 Euro für ZHH-Mitglieder
2.650,00 Euro für Nichtmitglieder
Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 262200

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen.
Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.



Technischer Fachkaufmann für Beschlagtechnik (m/w/d)

Lehrgangsziele

Die Teilnehmer erweitern ihr Wissen zum Thema Beschlagtechnik systematisch. Sie werden in die Lage versetzt, die erworbenen Kenntnisse im Betrieb erfolgreich umzusetzen und an Kollegen weiterzugeben. Damit tragen sie mit dazu bei, das qualitative Beratungsniveau gegenüber den Kunden nachhaltig zu heben.

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Der Lehrgang richtet sich an Unternehmer und Junioren sowie Abteilungs- und Gruppenleiter, Objekt- und Sachbearbeiter, Außendienstverkäufer und junge Nachwuchskräfte. Teilnahmevoraussetzung ist eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung im Groß- bzw. Einzelhandel sowie zwei Jahre Berufspraxis in der Fachrichtung „Baubeschlag“. Ausnahmen können zugelassen werden.

Lehrgangsaufbau

Der Lehrgang dauert – aufgeteilt in sechs einwöchige Seminarteile – über ca. 1,5 Jahre. Zwischen den Seminarteilen ergänzen Fernlehrbriefe zur Bearbeitung den Lehrstoff.

Der Unterricht wird praxisorientiert von professionellen Trainern durchgeführt. Er ist ein Mix aus Vortrag, Trainer-Inputs, Workshops, praktischen Übungen in Kleingruppen und Erfahrungsaustausch.



Prüfungen

Jeweils am Ende der Seminarteile I-V findet ein schriftlicher Test statt. Zwischen den Seminarteilen werden Aufgaben zu Fernlehrbriefen bzw. Lehrunterlagen gelöst. Am Ende des gesamten Lehrgangs erfolgt eine mündliche Abschlussprüfung.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Technischer Fachkaufmann für Beschlagtechnik (m/w/d) (ZHH/AKB)“.

Fachlicher Inhalt

- Fenster und Fensterbeschläge
- Lüftungs- und Schalltechnik
- Tür und Türbeschläge, Schlösser und Zylinder
- Mechanische und elektronische Sicherheit
- Meldesysteme und vorbeugender Brandschutz
- Fertigelemente, Profile, Anlagen
- Möbelbeschläge
- Baubedarf, Bauzubehör
- Befestigungstechnik
- Rechts- und Gütebestimmungen
- Verkaufsargumentation
- Fachbesichtigungen

Termine

Seminarteil I: 12.10.2026 – 16.10.2026
Seminarteil II: 15.02.2027 – 19.02.2027
Seminarteil III: 07.06.2027 – 11.06.2027
Seminarteil IV: 06.09.2027 – 10.09.2027
Seminarteil V: 17.01.2028 – 21.01.2028
Seminarteil VI: 24.04.2028 – 28.04.2028

Lehrgangsorte

u.a. Raum Siegen, Raum Wuppertal, Raum Bad Arolsen

Kosten

3.095,00 Euro für ZHH-Mitglieder
3.390,00 Euro für Nichtmitglieder
Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 260344

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen. Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.

Förderung über Stipendienvergabe!

Dieser Lehrgang wird mit Stipendien der E/D/E Stiftung gefördert. Teilnehmer, die die Fördervoraussetzungen erfüllen, können eine finanzielle Unterstützung in Höhe der Lehrgangsgebühr erhalten.

Weitere Informationen zum Antragsverfahren unter www.ede-stiftung.de



Technischer Berater für Tür- und Sicherheitstechnik (m/w/d)



Lehrgangsziele

Die Teilnehmer sollen dem gewerblichen Kunden durch kompetente Beratung und Hilfestellung entsprechende Problemlösungen anbieten können. Bei der Fachrichtung „Tür- und Sicherheitstechnik“ wird die Tür unter den Aspekten der Einbruchsicherheit und des vorbeugenden Brandschutzes behandelt.

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Das Seminar richtet sich vorzugsweise an kaufmännische Außen- und Innendienstler, Objektberater oder speziell dafür vorgesehene technische Außendienstberater des Baubeschlag- und Sicherheits-Fachhandels. Sie sollten über eine abgeschlossene Berufsausbildung und ein Jahr Berufserfahrung verfügen.

Lehrgangsaufbau

Der Lehrgang beinhaltet zwei fünftägige Seminarteile (A + B). Der Unterricht wird praxisorientiert von professionellen Trainern durchgeführt. Am Ende eines jeden Seminarteils findet ein schriftlicher Test statt.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss nach Seminarteil B erhält der Teilnehmer eine Teilnahmebescheinigung des ZHH-Bildungswerks „Technischer Berater für Tür- und Sicherheitstechnik (m/w/d) (ZHH)“.

Fachlicher Inhalt

- Grundlagen der Haus- und Zimmertüreintechnik
- Einschlägige DIN- und RAL-Normen und Vorschriften
- Anforderungen an die einbruchsichere Tür
- Türbeschläge, Türgriffe
- Türbänder und Türdichtungen
- Schlösser allgemein nach DIN für den Innenausbau und Behördenschlösser
- Mechanische und elektronische Zylindersysteme
- Schließanlagen und Schließpläne
- Schutzbeschläge für einbruchhemmende und feuerhemmende Türen
- Türschließer allgemein, hydraulische Türschließer, Feststellanlagen
- Zutrittskontrollsysteme, Fluchtwegsicherung
- Montage von Brandschutzelementen
- Automatische Türanlagen
- Montage- und Befestigungstechnik im Türenbereich

Termine

Seminarteil I: 02.11.2026 – 06.11.2026

Seminarteil II: 01.03.2027 – 05.03.2027

Lehrgangsort

Raum Velbert/Wuppertal

Kosten

950,00 Euro für ZHH-Mitglieder

1.045,00 Euro für Nichtmitglieder

Die Kosten für Unterbringung und

Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 262335

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen.

Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.

ANZEIGE



DOM ENIQ®

Die intelligente Art, Ihr Gebäude zu sichern.



Technischer Fachkaufmann für Bauelemente (m/w/d)

Lehrgangsziele

Sie werden in allen wichtigen Sortimentsbereichen moderner Bauelemente umfassend geschult und in die Lage versetzt, Ihre erworbenen Kenntnisse im Verkauf erfolgreich umzusetzen bzw. an Mitarbeiter und Kollegen weiterzugeben. Damit tragen Sie dazu bei, das qualitative Beratungsniveau gegenüber den Kunden zu heben bzw. zu festigen.

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Die Fortbildungsmaßnahme wendet sich an Mitarbeiter der Bauelemente-Branche. Dies können Unternehmer, Abteilungs- und Gruppenleiter, Objektleiter und Sachbearbeiter, Außen- und Innendienstverkäufer sowie junge Nachwuchskräfte sein.

Teilnahmevoraussetzung ist eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und mindestens ein Jahr Berufserfahrung in der Fachrichtung „Bauelemente“ oder eine abgeschlossene nicht-kaufmännische Berufsausbildung und mindestens zwei Jahre Berufserfahrung in der Fachrichtung „Bauelemente“. Bei entsprechender Eignung und Qualifizierung können von dieser Regelung Ausnahmen zugelassen werden.



Lehrgangsaufbau

Der Lehrgang gliedert sich in fünf einwöchige Seminarteile und dauert ca. 1,5 Jahre. Zwischen den Seminarteilen ergänzen Fernlehrbriefe zur Bearbeitung den Lehrstoff.

Der Unterricht wird praxisorientiert von professionellen Schulungsreferenten durchgeführt. Er ist ein Mix aus Vortrag, Trainerinputs, Workshops, praktischen Übungen in Kleingruppen und Erfahrungsaustausch. Betriebsbesichtigungen runden das Angebot ab.

Förderung über Stipendienvergabe!

Dieser Lehrgang wird mit Stipendien der E/D/E Stiftung gefördert. Teilnehmer, die die Fördervoraussetzungen erfüllen, können eine finanzielle Unterstützung in Höhe der Lehrgangsgebühr erhalten.

Weitere Informationen zum Antragsverfahren unter www.ede-stiftung.de



Prüfungen

Jeweils am Ende der Seminarteile I-IV findet ein schriftlicher Test statt. Zwischen den Seminarteilen werden Hausaufgaben bearbeitet. Am Ende des gesamten Lehrgangs erfolgt eine mündliche Abschlussprüfung.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Technischer Fachkaufmann für Bauelemente (m/w/d) (ZHH)“.

Fachlicher Inhalt

- Grundlagen der Tür- und Fenstertechnik
- Grundlagen Glastürsysteme
- Innentüren
- Türtechnik
- Außentüren und Fenster
- Garagentore
- Industrietore

Spezielle Fachthemen wie

- Planung und Projektbearbeitung
- Rechtsgrundlagen

Termine

Seminarteil I: 23.02.2026 – 27.02.2026
Seminarteil II: 18.05.2026 – 22.05.2026
Seminarteil III: 07.09.2026 – 11.09.2026
Seminarteil IV: 18.01.2027 – 22.01.2027
Seminarteil V: 10.05.2027 – 14.05.2027

Lehrgangsorte

u.a. jeweils im Raum Düsseldorf, Gerolstein, Rheda-Wiedenbrück, Rehe

Kosten

2.890,00 Euro für ZHH-Mitglieder
3.140,00 Euro für Nichtmitglieder
Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 262801

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen. Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.



**Jetzt informieren
und anmelden!**

Nicht nur heiß, sondern heiß begehrt

Sichere dir deinen Platz in unseren Seminaren für aktuelle und zukünftige Herausforderungen!

Die Experten der ROKAT Academy schulen dich umfassend im Umgang mit den neuesten Produkten und begleiten dich bis zum Sachkundezertifikat für eine erfolgreiche Zukunft.

ROCADDY 120
R32 CL Digital



ROREC Pro A3





Technischer Fachkaufmann für Sanitär/Heizung/Klima (m/w/d)

Lehrgangsziele

Diese Bildungsinitiative bereitet Verkaufsmitarbeiter aus dem Sanitär- und Heizungs-Fachgroßhandel auf die Aufgabe vor, ihren Kunden wie Bauherren, Architekten, Bauingenieuren, Industrieunternehmen, aber insbesondere Handwerkerkunden (Sanitär-Installateuren und Heizungsbauern) beratend und betreuend bei den unterschiedlichen Problemfällen zur Seite zu stehen. Sie erhalten umfassende Kenntnisse über alle wichtigen Sortimentsbereiche des SHK-Fachhandels und werden in die Lage versetzt, ihre erworbenen Kenntnisse im Verkauf erfolgreich umzusetzen.

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Die Fortbildungsmaßnahme wendet sich an Mitarbeiter des SHK-Fachhandels. Dies können Unternehmer, Junioren sowie Abteilungs- und Gruppenleiter, Objekt- und Sachbearbeiter, Außendienstverkäufer und junge Nachwuchskräfte sein. Teilnehmer sollten eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung im Groß- und Einzelhandel haben und außerdem mindestens zwei Jahre Berufspraxis in der Fachrichtung SHK. Ausnahmen können zugelassen werden.

Lehrgangsaufbau

Der Lehrgang erstreckt sich (berufsbegleitend) – aufgeteilt in fünf einwöchige Seminarteile – über ca. 1,5 Jahre. Zwischen den Seminarteilen ergänzen Fernlehrbriefe zur Bearbeitung den Lehrstoff. Der Unterricht wird praxisorientiert von professionellen Trainern durchgeführt. Er ist ein Mix aus Vortrag, Trainerinputs, Workshops, praktischen Übungen in Kleingruppen und Erfahrungsaustausch.

Prüfungen

Jeweils am Ende der Seminarteile I-IV findet ein schriftlicher Test statt. Zwischen den Seminarteilen werden Hausaufgaben bearbeitet. Am Ende des gesamten Lehrgangs erfolgt eine mündliche Abschlussprüfung.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Technischer Fachkaufmann für Sanitär/Heizung/Klima (m/w/d) (ZHH)“.



Fachlicher Inhalt

A) Sanitär und Installation

- Sanitärtechnik inkl. Gas- und Elektro-Trinkwassererwärmung
- Heizwasserbereiter
- Installation von sanitären Anlagen
- Badplanung, Badausstattung, Armaturen
- Pumpen, Trink- und Abwasser
- Wellness
- Sanitäre Artikel, sonstiger Bedarf

B) Heizung, Lüftung, Klima

- Grundlagen
- Brennstoffe/Energiearten
- Heizungstechnik bzw. Heizungssysteme
- Klima- und Kälteanlagen
- Solaranlagen, Wärmepumpen
- Installationsartikel wie Rohre, Fittings, Pumpen, Regler, Thermostate
- Energieeinsparung und Umweltschutz
- Sonstige Artikel und Bedarf für Heizung, Lüftung, Klima

Termine

- Seminarteil I: 15.06.2026 – 19.06.2026
Seminarteil II: 23.11.2026 – 27.11.2026
Seminarteil III: 25.01.2027 – 29.01.2027
Seminarteil IV: 10.05.2027 – 14.05.2027
Seminarteil V: 06.09.2027 – 10.09.2027

Lehrgangsorte

u.a. jeweils im Raum Iserlohn, Köln, Münster, Wuppertal

Kosten

2.890,00 Euro für ZHH-Mitglieder
3.140,00 Euro für Nichtmitglieder
Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 261600

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen. Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.



Technischer Fachkaufmann für Werkzeuge und Maschinen (m/w/d)

Lehrgangsziele

Die Teilnehmer werden in die Lage versetzt, ihre erworbenen Kenntnisse im Verkauf erfolgreich umzusetzen bzw. an Mitarbeiter und Kollegen weiterzugeben. Damit tragen sie dazu bei, das qualitative Beratungsniveau gegenüber den Kunden zu heben bzw. zu festigen.

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Unternehmer, Junioren sowie Abteilungs- und Gruppenleiter, Objekt- und Sachbearbeiter, Außendienstverkäufer und junge Nachwuchskräfte aus dem Werkzeug- und Werkzeugmaschinen-Fachhandel werden umfassend in allen wichtigen Sortimentsbereichen eines modernen Werkzeug-Fachhandels geschult.

Teilnahmevoraussetzung ist eine abgeschlossene kfm. Berufsausbildung im Groß- bzw. Einzelhandel und zwei Jahre Berufspraxis in der Fachrichtung „Werkzeuge/Maschinen“. Ausnahmen sind möglich.

Lehrgangsaufbau

Der berufsbegleitende Lehrgang dauert ca. 1,5 Jahre. In fünf Seminarwochen wird das Fachwissen vermittelt. Zwischen den Seminarteilen ergänzen Fernlehrbriefe zur Bearbeitung den Lehrstoff.

Der Unterricht wird praxisorientiert von professionellen Trainern durchgeführt. Er ist ein Mix aus Vortrag, Trainerinputs, Workshops, praktischen Übungen in Kleingruppen und Erfahrungsaustausch.



Förderung über Stipendienvergabe!

Dieser Lehrgang wird mit Stipendien der E/D/E Stiftung gefördert. Teilnehmer, die die Fördervoraussetzungen erfüllen, können eine finanzielle Unterstützung in Höhe der Lehrgangsgebühr erhalten.

Weitere Informationen zum Antragsverfahren unter www.ede-stiftung.de



Prüfungen

Jeweils am Ende der Seminarteile I-IV findet ein schriftlicher Test statt. Zwischen den Seminarteilen werden Aufgaben zu Fernlehrbriefen bzw. Lehrunterlagen gelöst. Am Ende des gesamten Lehrgangs erfolgt eine mündliche Abschlussprüfung.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Technischer Fachkaufmann für Werkzeuge und Maschinen (m/w/d) (ZHH/AKW)“.

Fachlicher Inhalt

- Grundlagen und Werkstoffe
- Maßeinheiten und Normen
- Hand- und Messwerkzeuge
- Werkzeuge für Metallbearbeitung
- Werkzeuge für Holzbearbeitung
- Motorbetriebene Werkzeuge
- Verbindungs- und Befestigungstechnik
- Werkzeuge für den Bau
- Schweißtechnik
- Kleine Rechtslehre
- Verkaufsargumentation

Termine

Bitte beachten: neue Terminplanung!

Seminarteil I: 13.04.2026 – 17.04.2026

Seminarteil II: 14.09.2026 – 18.09.2026

Seminarteil III: 30.11.2026 – 04.02.2027

Seminarteil IV: 08.03.2027 – 12.03.2027

Seminarteil V: 13.05.2027 – 04.06.2027

Lehrgangsorte

Raum Düsseldorf, Stuttgart, Annweiler am Trifels

Kosten 2.890,00 Euro für ZHH-Mitglieder

3.140,00 Euro für Nichtmitglieder

Die Kosten für Unterbringung und

Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 262400

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen.

Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.



Fachberater für Schweißtechnik (m/w/d)

Lehrgangsziele

Die Teilnehmer werden in alle wichtigen Schweißverfahren eingeführt. In diesem Zusammenhang werden die wichtigsten Produkte in den Bereichen Schweißtechnik und der dazugehörigen persönlichen Schutzausrüstung (PSA) vorgestellt. Das übergeordnete Ziel des Lehrgangs ist es, die Beratungs- und Verkaufskompetenz der Teilnehmer nachhaltig zu stärken.

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Der Lehrgang richtet sich an Interessierte aus dem Fachhandel, die sich eine erste Grundlage im Bereich der Schweißtechnik erarbeiten möchten. Dies können folgende Zielgruppen sein:

- Verkaufsmitarbeiter im Innen- und Außendienst
- Sachbearbeiter und junge Nachwuchskräfte
- Junioren, Abteilungs- und Gruppenleiter

Um am Lehrgang teilnehmen zu können, sind eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und mindestens 1 Jahr Berufspraxis im Fachhandel notwendig. Ausnahmen von den Teilnahmebedingungen sind unter bestimmten Bedingungen möglich.



Lehrgangsaufbau

Der Lehrgang findet berufsbegleitend und insgesamt im Rahmen von zwei Seminarwochen statt. Zwischen den zwei Seminarteilen erhalten die Teilnehmer in Ergänzung des Lehrstoffes Fernlehrbriefe zur Bearbeitung. Der Unterricht wird praxisorientiert und u.a. in einer Lehrwerkstatt mit entsprechenden Schweißkabinen von professionellen Trainern durchgeführt. Es wird dabei einen Mix aus Vortrag, Trainerinputs und praktischen Übungen in Kleingruppen geben.

Förderung über Stipendienvergabe!

Dieser Lehrgang wird mit Stipendien der E/D/E Stiftung gefördert. Teilnehmer, die die Fördervoraussetzungen erfüllen, können eine finanzielle Unterstützung in Höhe der Lehrgangsgebühr erhalten.

Weitere Informationen zum Antragsverfahren unter www.ede-stiftung.de



Prüfungen

Jeweils am Ende der Seminarteile I-II findet ein schriftlicher Test statt. Zwischen den Seminarteilen werden Aufgaben zu Fernlehrbriefen bzw. Lehrunterlagen gelöst.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Fachberater für Schweißtechnik (m/w/d) (ZHH)“.

Fachlicher Inhalt

Theorie

- PSA
- Werkstoffkunde
- Schweißseignung
- Schweißgeräte
- Zusatzwerkstoffe
- UVV, BGR 500 Teil II KAP.2.26
- Technische Gase
- Schweißtechniken

Praxis

- Gasschweißen
- E-Schweißen
- MIG/MAG-Schweißen
- WIG-Schweißen
- Laser-Schweißen

Termine

Seminarteil I: 04.05.2026 – 08.05.2026

Seminarteil II: 09.11.2026 – 13.11.2026

Lehrgangsorte

Duisburg, Raum Wuppertal

Kosten

1.690,00 Euro für ZHH-Mitglieder

1.940,00 Euro für Nichtmitglieder

Die Kosten für Unterbringung und

Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Wichtiger Hinweis: Sicherheitsschuhe und feuerfeste Bekleidung sind vom Teilnehmer mitzubringen.

Seminar Nr. 261402

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen.

Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.



INVEST IN THE FUTURE



DEIN STARKER PARTNER IN DER **KAROSSERIE-REPARATUR** FÜR INDUSTRIE & HANDWERK



WWW.GYS-SCHWEISSEN.COM

KAROSSERIE-REPARATUR • LADETECHNIK • SCHWEISSTECHNIK



Fachberater für Persönliche Schutzausrüstung (PSA) (m/w/d)

Lehrgangsziele

Die Produkte der Persönlichen Schutzausrüstung (PSA) sind ein wichtiger Bestandteil des Warensortiments im Fachhandel. Der Arbeitgeber darf nur PSA auswählen und den Beschäftigten bereitstellen, die den gesetzlichen Anforderungen entsprechen. Den Teilnehmern werden daher im Rahmen des Lehrgangs alle wichtigen Produkte der Persönlichen Schutzausrüstung (PSA) präsentiert und ausführlich erklärt. Dabei werden gesetzliche Vorgaben, das technische Knowhow und die konkrete Anwendung der Produkte im Vordergrund stehen. Der Lehrgang hat zum Ziel, die Beratungs- und Verkaufskompetenz der Teilnehmer nachhaltig zu stärken und dazu beizutragen, dass das erworbene Wissen erfolgreich im Verkauf umgesetzt wird.

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Der Lehrgang richtet sich an Interessierte aus dem Fachhandel, die ihr Wissen im Bereich der persönlichen Schutzausrüstung vertiefen möchten. Dies können folgende Zielgruppen sein:

- Verkaufsmitarbeiter im Innen- und Außendienst
- Sachbearbeiter und junge Nachwuchskräfte
- Junioren, Abteilungs- und Gruppenleiter

Um am Lehrgang teilnehmen zu können, sind entweder eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und mindestens ein Jahr Berufspraxis im Fachhandel notwendig oder eine mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung in einem anerkannten Ausbildungsberuf und eine mindestens zweijährige Berufspraxis im Fachhandel. Ausnahmen von den Teilnahmekriterien sind unter bestimmten Bedingungen möglich.

Lehrgangsaufbau

Der Lehrgang findet berufsbegleitend und insgesamt im Rahmen von zwei Seminarwochen statt. Der Unterricht wird praxisorientiert und von professionellen Trainern durchgeführt. Es wird dabei einen Mix aus Vortrag, Trainerinput und praktischen Übungen in Kleingruppen geben.



Prüfungen

Jeweils am Ende der Seminarteile I+II findet ein schriftlicher Test statt.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Fachberater für PSA (m/w/d) (ZHH)“.

Fachlicher Inhalt

- Gesetzliche Vorschriften, Regeln und Normen
- Fußschutz
- Berufsbekleidung/ Arbeitskleidung
- Schutz-, Wetter- und Warnbekleidung
- Handschutz
- PSA: Kopf-/ Gehör-/ Augen-/ Absturz-/ Atemschutz



Termine

Seminarteil I: 22.06.2026 – 26.06.2026

Seminarteil II: 02.11.2026 – 06.11.2026

Lehrgangsorte

Raum Düsseldorf, Raum Wuppertal

Kosten

1.690,00 Euro für ZHH-Mitglieder

1.940,00 Euro für Nichtmitglieder

Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 261001

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen.

Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.

SPHERE X SERIES



NEU
Sichtfeld über
30% grösser!



Light State
2-3*
*depending on model



Position Locker



IsoFit® X
Headgear



optional
industrial safety
helmet

Dein Blick ins Unendliche

- Der **Schweisshelm der nächsten Generation** für mehr Präzision und Perspektive.
- Das **IsoFit® X Kopfband** und die Zwei-Positionen-Verschlussfunktion (engl. **Position Locker**) für einen maximalen und sicheren Tragekomfort.
- **Industrieschutzhelm**, der mit nur zwei Klicks leicht integriert werden kann.
- Immer das passende Schutzniveau, automatisch und zuverlässig dank der **patentierten ShadeTronic® Technologie**.



PROTECTING
PROFESSIONALS

www.optrel.com



Technischer Fachkaufmann für Verbindungs- und Befestigungstechnik (m/w/d)

Lehrgangsziele

Die technischen Möglichkeiten von Verbindungen und Befestigungen werden ständig weiterentwickelt. Innovationen sind wichtig, aber auch erklärungsbedürftig. Die Produkte und Problemlösungen werden komplexer und die Anforderungen der Kunden bzw. der professionellen Anwender an den Berater im Fachhandel werden anspruchsvoller.

Insofern ist es umso wichtiger, die zuständigen Mitarbeiter entsprechend zu schulen und auf den aktuellen Stand der Technik zu bringen, damit sie den Kunden als fachkompetente Berater bei individuellen Problemfällen zur Seite stehen können. Die Teilnehmer erhalten dabei umfassende Kenntnisse über die mannigfaltigen Möglichkeiten der Verbindungs- und Befestigungstechnik.



Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Die Fortbildungsmaßnahme wendet sich an Mitarbeiter des Werkzeug-Fachhandels. Dies können Außen- und Innendienstverkäufer, Objektleiter und Sachbearbeiter, Abteilungs- und Gruppenleiter, Einkäufer sowie junge Nachwuchskräfte sein.

Teilnahmevoraussetzung ist eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und mindestens ein Jahr Berufserfahrung in der Fachrichtung „Werkzeug-Fachhandel“ oder eine abgeschlossene nicht-kaufmännische Berufsausbildung und mindestens zwei Jahre Berufserfahrung in der Fachrichtung „Werkzeug-Fachhandel“. Bei entsprechender Eignung und Qualifizierung können von dieser Regelung Ausnahmen zugelassen werden.

Förderung über Stipendienvergabe!

Dieser Lehrgang wird mit Stipendien der E/D/E Stiftung gefördert. Teilnehmer, die die Fördervoraussetzungen erfüllen, können eine finanzielle Unterstützung in Höhe der Lehrgangsgebühr erhalten.

Weitere Informationen zum Antragsverfahren unter www.ede-stiftung.de

Lehrgangsaufbau

Die Ausbildung zum „Technischen Fachkaufmann für Verbindungs- und Befestigungstechnik“ (m/w/d) wird berufsbegleitend durchgeführt und ist auf ca. 8 Monate angelegt. Während dieser Zeit finden drei einwöchige praxisorientierte Seminarteile im Blockunterricht statt.

Der Unterricht wird praxisorientiert von professionellen Trainern durchgeführt. Er ist ein Mix aus Vortrag, Trainerinputs, Workshops, praktischen Übungen in Kleingruppen und Erfahrungsaustausch. Die Kooperation mit Industriepartnern wird zur Warenkunde vor Ort und zu Betriebsbesichtigungen genutzt.

Prüfungen

Am Ende der Seminarteile I und II findet ein schriftlicher Test statt. Zwischen den Seminarteilen werden Aufgaben zu Fernlehrbriefen bzw. Lehrunterlagen gelöst. Am Ende des gesamten Lehrgangs erfolgt eine mündliche Abschlussprüfung.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Technischer Fachkaufmann für Verbindungs- und Befestigungstechnik (m/w/d) (ZHH)“.

Fachlicher Inhalt

- Grundlagen Werkstoffe und Eigenschaften
- Maße, Normen und Zulassungen
- Moderne Schraubtechnik
- Dübeltechnik
- Klebtechnik
- Niet-, Tacker- und Nageltechnik
- Holzverbindungstechnik

Termine

Seminarteil I: 04.05.2026 – 08.05.2026
Seminarteil II: 14.09.2026 – 18.09.2026
Seminarteil III: 18.01.2027 – 22.01.2027

Lehrgangsorte

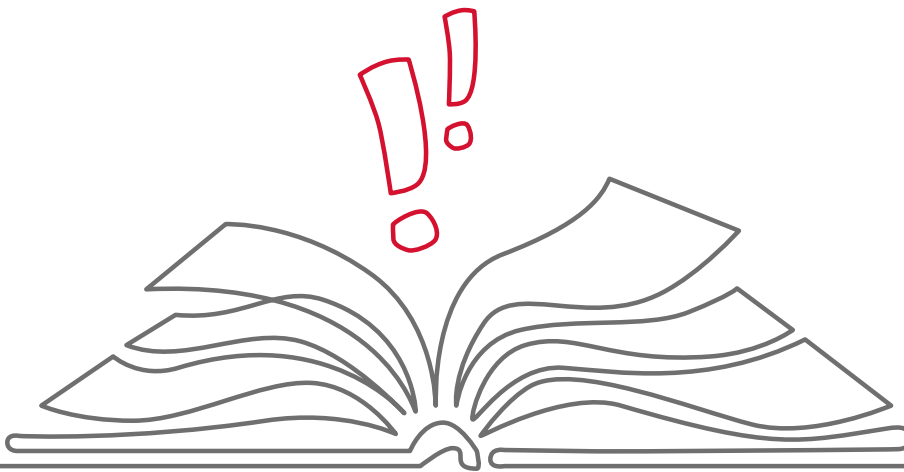
Süddeutschland, Raum Hamburg, Raum Wuppertal

Kosten

2.095,00 Euro für ZHH-Mitglieder
2.390,00 Euro für Nichtmitglieder
Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 261401

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen. Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.



Stipendien 2026

Die gemeinnützige E/D/E Stiftung und das ZHH-Bildungswerk fördern begabte und engagierte Nachwuchskräfte aus inhaber- oder familiengeführten Handelsunternehmen des PVH.

In 20 Jahren hat die E/D/E Stiftung über 550 Stipendien bewilligt. Auch 2026 werden bis zu zehn Stipendien pro gefördertem Lehrgang vergeben. Ziel ist es, die Stipendiatinnen und Stipendiaten fachlich zu schulen, zu Führungskräften auszubilden und sie mit unternehmerischem Denken und Handeln vertraut zu machen. Die Vergabe der Stipendien erfolgt durch eine Kommission der E/D/E Stiftung und des ZHH-Bildungswerkes.

■ Bitte beachten Sie die detaillierten Informationen zur Stipendienvergabe unter **www.ede-stiftung.de**

■ **Einsendeschluss** für Bewerbungen für ein Stipendium ist jeweils zwei Monate vor Beginn des Lehrgangs

■ Nähere Informationen zu den Inhalten der Lehrgänge finden Sie unter **www.zhh-bildungswerk.de**

Geförderte Lehrgänge 2026

Technischer Fachkaufmann für Werkzeuge und Maschinen (m/w/d)

Berufsbegleitend

Beginn **26.01. bis 30.01.2026**

Dauer Circa ein Jahr, fünf fünftägige Seminarteile

Ort Raum Düsseldorf, Stuttgart, Annweiler am Trifels

Technischer Fachkaufmann für Verbindungs- und Befestigungstechnik (m/w/d)

Berufsbegleitend

Beginn **04.05. bis 08.05.2026**

Dauer Circa ein halbes Jahr, drei fünftägige Seminarteile

Ort Raum Wuppertal, Raum Hamburg, Süddeutschland

Technischer Fachkaufmann für Bauelemente (m/w/d)

Berufsbegleitend

Beginn **23.02. bis 27.02.2026**

Dauer Circa ein Jahr, fünf fünftägige Seminarteile

Ort Raum Düsseldorf, Gerolstein, Rheda-Wiedenbrück, Rehe

Technischer Fachkaufmann für Beschlagtechnik (m/w/d)

Berufsbegleitend

Beginn **12.10. bis 16.10.2026**

Dauer Circa eineinhalb Jahre, sechs fünftägige Seminarteile

Ort Raum Düsseldorf, Bad Arolsen, Rehe

Fachberater für Schweißtechnik (m/w/d)

Berufsbegleitend

Beginn **04.05. bis 08.05.2026**

Dauer Circa sechs Monate, zwei fünftägige Seminarteile

Ort Raum Duisburg, Raum Wuppertal

HANDWERKER-NOTIZBÜCHER

- Format DIN A6, ca. 10 x 14,5 cm
- viele attraktive Umschlagfarben
- Firmeneindruck, ein/mehrfarbig
- kariertes Papier für Notizen
- Werbeseite(n) mit Ihrem Firmenprofil
- Tagesagenda jahresunabhängig, Tagesagenda mit Monatsübersicht und Jahresangabe
- Anhänge/Tabellen Installation, Stahl und Elektro



PRÄSENT BEIM KUNDEN MIT WERBEMITTELN!



3-Monatskalender mit einzelnen Kalenderblöcken

Art.-Nr. 31028

Kopffälzel mit Firmeneindruck
möglich (34 x 20,4 cm)

4-Monatskalender mit einzelnen Kalenderblöcken

Art.-Nr. 31029 (ohne Abb.)

Kopffälzel mit Firmeneindruck
möglich (34 x 20,4 cm)



Art.-Nr. 31026

Schreibtischauflagen mit eigenen Motiven

Format: 592 x 395 mm, am Fuß geleimt, Papier 80 g Offset, ab 100 Stück
möglich, Kunststoffleiste in den Farben: transparent, schwarz, weiß, dunkelblau,
mittelblau, rot, dunkelrot, orange, grün

3-Monatskalender mit einem Kalenderblock

Art.-Nr. 31027

Kopffälzel mit Firmeneindruck
möglich (30 x 15 cm)



Tischquerkalender

Art.-Nr. 31031

mit Kartoneinband

Art.-Nr. 31032

PP-Einband

in vielen Farben



Fachberater für Sicherungstechnik (m/w/d)



Lehrgangsziele

Diese berufsbegleitende Fortbildung verfolgt das Ziel, qualifizierte Kräfte für den Sicherheits- und Baubeschlags-Fachhandel auszubilden, die in der Beratung, im Verkauf und der Montage von Sicherungsprodukten eingesetzt werden. Hierzu werden die Teilnehmer in allen wichtigen Sortimentsbereichen geschult und in die Lage versetzt, ihre erworbenen Kenntnisse erfolgreich umzusetzen bzw. an Mitarbeiter und Kollegen weiterzugeben.

Zielgruppe und Teilnahmevoraussetzung

Der Lehrgang richtet sich an Mitarbeiter des Sicherheits- und Baubeschlags-Fachhandels mit einer abgeschlossenen Ausbildung im kaufmännischen bzw. handwerklichen Bereich. Für Mitarbeiter ohne Ausbildung gibt es Sonderregelungen.

Lehrgangsaufbau

Der Lehrgang dauert – aufgeteilt in drei einwöchige Seminarteile – über ca. ein Jahr. Zwischen den Seminarteilen ergänzen Fernlehrbriefe zur Bearbeitung den Lehrstoff.

Der Unterricht wird praxisorientiert von professionellen Trainern durchgeführt. Er ist ein Mix aus Vortrag, Trainerinputs, Workshops, praktischen Übungen in Kleingruppen und Erfahrungsaustausch.

Prüfungen

Jeweils am Ende der Seminarteile I-II findet ein schriftlicher Test statt. Zwischen den Seminarteilen werden Aufgaben zu Fernlehrbriefen bzw. Lehrunterlagen gelöst. Am Ende des gesamten Lehrgangs erfolgt eine mündliche Abschlussprüfung.

Zertifikat

Mit erfolgreichem Abschluss aller Prüfungen erhält der Teilnehmer ein Zertifikat des ZHH-Bildungswerks „Fachberater für Sicherungstechnik (m/w/d) (ZHH)“.

Zusätzliches Zertifikat im Rahmen des Lehrgangs

Die Teilnehmer bekommen im Rahmen des Lehrgangs zusätzlich die Möglichkeit, nach Bestehen einer weiteren schriftlichen Prüfung das Zertifikat als „Geprüfte Fachkraft für Rauchwarnmelder“ zu erwerben. Die Kosten für diese Prüfung sind in den Lehrgangsgebühren enthalten.

Fachlicher Inhalt

- Mechanische Absicherungen an Haus und Wohnung
- Elektronische und elektromechanische Schließsysteme
- Schließanlagen und Schließpläne
- Gefahrenmeldeanlagen
- Türen in Rettungswegen
- Zutrittskontrollsysteme
- Montage und Öffnungstechniken, Befestigungstechnik
- Rechtsgrundlagen
- Betriebsbesichtigungen



Termine

Seminarteil I: 04.05.2026 – 08.05.2026
Seminarteil II: 21.09.2026 – 25.09.2026
Seminarteil III: 22.02.2027 – 26.02.2027

Lehrgangsorte

Velbert, Rehe, Raum Wuppertal

Kosten

1.590,00 Euro für ZHH-Mitglieder
1.830,00 Euro für Nichtmitglieder
Die Kosten für Unterbringung und Verpflegung trägt der Teilnehmer selbst.

Seminar Nr. 261502

Die Anmeldung kann bequem über die Webseite www.zhh-bildungswerk.de erfolgen. Änderungen zu den Terminen und Lehrgangsorten vorbehalten.



Bildungskonzept der Akademie Bauen & Wohnen:

Von der Ausbildung bis zum MBA berufsbegleitend

Das Bildungskonzept geht davon aus, dass jeder, der eine Ausbildung im Hartwarenhandel beginnt, bei entsprechender Eignung und dem notwendigen Zeiteinsatz – unabhängig von seiner Schulbildung – die Möglichkeit haben soll, auf der Bildungsleiter bis zum Master of Business Administration (MBA) aufzusteigen. Da alle Schritte berufsbegleitend ablaufen, sind sie zeitlich aufwendig und erfordern erheblichen Bildungswillen.

Bildungsschritt 1: Warenkunde-Lehrbriefe zur Berufsausbildung

Der Bildungsschritt 1, die Berufsausbildung, findet in der Bundesrepublik bundesweit in den Ausbildungsbetrieben und in den Berufsschulen statt. Die Akademie unterstützt die Ausbildungsbetriebe bei der Warenkundeschulung. Dazu werden Lehrbriefe mit Wissenstests erarbeitet und online über das Portal „baumarktwissen.eu“ den beteiligten Unternehmen zur Verfügung gestellt. 24 Lehrbriefe decken die breite Sortimentsvielfalt des DIY-Handels ab.

Bildungsschritt 2: IHK-Handelsfachwirt/in – geprüfte/r Fachkaufmann/-frau

Der Handel braucht Mitarbeiter, die in der Lage sind, Betriebsabläufe in ihrem Gesamtzusammenhang zu erkennen und zu beurteilen. Die Akademie Bauen und Wohnen bildet daher Teilnehmer zum Handelsfachwirt mit Führungsqualitäten und zum geprüften Technischen Fachkaufmann mit Top-Verkäufereigenschaften aus. Der Bildungsabschnitt 2 besteht aus zwei Teilen:

Teil 1: IHK-Handelsfachwirt/in

Der staatlich anerkannte Abschluss „Geprüfte/r Handelsfachwirt/in (IHK)“ ist einer der wichtigsten Fortbildungswege für den Handel geworden, der die Teilnehmer zur Übernahme von Leitungs- und Führungsaufgaben der mittleren Ebene befähigt.

Prüfungsvoraussetzung:

Kaufmännische Ausbildung und anschließend mindestens ein Jahr Berufspraxis oder fünf Jahre Berufserfahrung im Handel zum Prüfungszeitpunkt.

Abschlüsse und Zertifikate:

Nach erfolgreicher Absolvierung des Lehrgangs erhält der Teilnehmer zwei Zertifikate

- Ein Zertifikat der IHK „Handelsfachwirt/in (IHK)“
- Ein Abschlusszertifikat der Akademie Bauen und Wohnen

Weitere Informationen zur Fortbildung erhalten Sie auf der Webseite des Bildungszentrums des Einzelhandels Niedersachsen auf www.bze.de.



Teil 2: Geprüfte/r technische/r Fachkaufmann/-frau

Als Ergänzung zu dem betriebswirtschaftlichen Wissen des Handelsfachwirts bietet der geprüfte Fachkaufmann tiefes Warenkundewissen und umfasst zwischen 350 und 500 Unterrichtsstunden, überwiegend in Präsenzblöcken. Die Lehrgänge zum geprüften / technischen Fachkaufmann werden in den folgenden Fachrichtungen angeboten:

- Beschlagtechnik • Bauelemente • Sanitär/Heizung/Klima
- Verbindungs- und Befestigungstechnik • Werkzeuge und Maschinen

Abschlüsse und Zertifikate:

Die Lehrgänge schließen mit dem ZHH-Zertifikat „Technische/r Fachkaufmann/-frau ZHH“ ab und werden vom ZHH-Bildungswerk in ganz Deutschland durchgeführt.

Prüfungsvoraussetzung:

Kaufmännische Ausbildung und anschließend 1–2 Jahre Berufspraxis in der Hartwarenwirtschaft. Bei entsprechender Eignung und Qualifizierung können Ausnahmen zugelassen werden.

Lehrgangsdauer Je nach Fachrichtung zwischen 1–2 Jahren.

Kosten Lehrgangsgebühr zwischen 2.095,00 Euro und 3.095,00 Euro je nach Fachrichtung und Lehrgangsdauer.

Bildungsschritt 3: Bachelor Betriebswirtschaft

Das Studium an der HFH setzt grundsätzlich das Abitur oder die Fachhochschulreife voraus. Es bietet darüber hinaus einen besonderen Hochschulzugang für Berufstätige gemäß § 31a Hamburgisches Hochschulgesetz (HmbHG), wonach auch Bewerber mit dem Abschluss IHK Handelsfachwirt zugelassen werden, so dass die Durchlässigkeit von Bildungsschritt II nach Bildungsschritt III in unserer Konzeption gewährleistet ist.

Studiengebühren/Monat: auf Nachfrage ca. 350,00 Euro
Studiengebühr/Gesamt: auf Nachfrage ca. 13.000,00 Euro
Studienbeginn: 1. Januar und 1. Juli
Anmeldeschluss: 15. Mai und 15. November

Bildungsschritt 4: Master of Business Administration (MBA)

Wenn Sie eine gehobene Führungsposition im Handel der Hartwaren- oder DIY-Branche anstreben, dann ist dieser praxisorientierte Studiengang die ideale Ausgangsbasis. Studium und Inhalte sind international ausgerichtet. Das Studium zum MBA wird von der Fachhochschule Osnabrück durchgeführt. Es entspricht den aktuellen wissenschaftlichen Erkenntnissen.

Die Voraussetzungen

Zugelassen werden Bewerber, die über einen Hochschul- bzw. Fachhochschulabschluss (also auch Absolventen des Bildungsschritts 3) und über sehr gute Englischkenntnisse verfügen, da das Studium zum Teil in englischer Sprache absolviert wird.

Aktuelle Informationen auf...



Impressum:

Herausgeber

ZHH-Bildungswerk gemeinnützige GmbH
 Eichendorffstr. 3, 40474 Düsseldorf
 Tel.: 0211 / 470 50 – 0
www.zhh-bildungswerk.de

Layout

media-grafixx, Pascalstraße 27, 47506 Neukirchen-Vluyn www.media-grafixx.de

Druck

Brochmann GmbH
 Im Ahrfeld 8, 45136 Essen, www.brochmann.de

Erscheinungsweise:

jährlich

Bildnachweis

© stock.adobe.com, pixabay, ZHH-Bildungswerk gGmbH

Druckfehler

Die Inhalte dieses Veranstaltungsprogramms wurden sorgfältig erarbeitet. Irrtümer z.B. aufgrund von Druckfehlern bleiben vorbehalten.

Änderungen der Veranstaltungsorte und Termine bleiben vorbehalten. Es gelten die „Allgemeinen Geschäftsbedingungen“ des ZHH-Bildungswerks von November 2013.



Haben Sie noch Fragen? Wir beraten Sie gerne.

Betty Reys

Tel.: 0211 - 470 50 96

E-Mail: betty.reys@zhb-bw.de

Eileen O'Riordan

Tel.: 0211 - 470 50 97

E-Mail: eileen.oriordan@zhb-bw.de

Weiterbildung als Win-Win-Situation

Pluspunkte für Mitarbeitende

Verbesserte Karrierechancen

Erhöhte Fachkompetenz

Mehr Flexibilität und Anpassungsfähigkeit

Größere Arbeitsplatzsicherheit

Höhere Motivation und Zufriedenheit

Pluspunkte für Betriebe

Erhöhte Produktivität

Bessere Innovationsfähigkeit

Höhere Mitarbeiterzufriedenheit

Reduzierte Fluktuation

Verbesserte Wettbewerbsfähigkeit

HECO-Schrauben ist einer der führenden Hersteller von Schrauben- und Befestigungssystemen für den konstruktiven Holz- und Innenausbau, den Beton- und Metallbau sowie für Schwerlastbefestigungen in Europa.

Entdecken Sie praxisnahes Training in der HECO-Akademie! Unsere spannenden Seminare zu Produkten und Anwendungen bieten sorgfältig ausgewählte und leicht verständliche Inhalte, die Ihnen eine kompetente und professionelle Beratung, Planung und Montage ermöglichen.

NEU: Das HECO-Wissensportal.

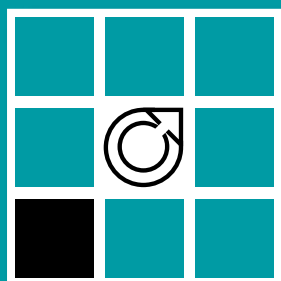
Experten-Wissen für Sie – 24/7 und kostenlos! Probieren Sie's aus!

HECO®-Schrauben: Von Profis für Profis



Hier geht's zur
HECO-Akademie!

heco-schrauben.de



ZHH - *Bildungswerk*

Ihr kompetenter Partner für die berufliche
Aus- und Fortbildung im Hartwarenhandel



**Newsletter
abonnieren**



Ihre EZ Eisenwaren-Zeitung

DAS unentbehrliche Branchenmagazin für den Produktionsverbindungshandel PVH

Fachinformationen aus den Bereichen

- | | |
|--------------|-------------|
| ■ Handel | ■ Industrie |
| ■ Verbände | ■ Messen |
| ■ Marktdaten | ■ Personal |



Täglich neue Meldungen auf
www.eisenwaren-zeitung.de